ИНТЕРВЬЮ
8 Эдуард Метельков
Лучший региональный дилер

ГАРАНТИЯ
16 Обязательства
производителя

ЕЩЕ БОЛЬШЕ АКТУАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ НА НАШЕМ САЙТЕ
АВТОПРАЙС.РФ

АВТОПРАЙС.РФ

АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЖУРНАЛ

#05 [260] ИЮЛЬ 2020

16+

Новый GLB.

Самый универсальный компактный SUV, который мы когда-либо создавали.

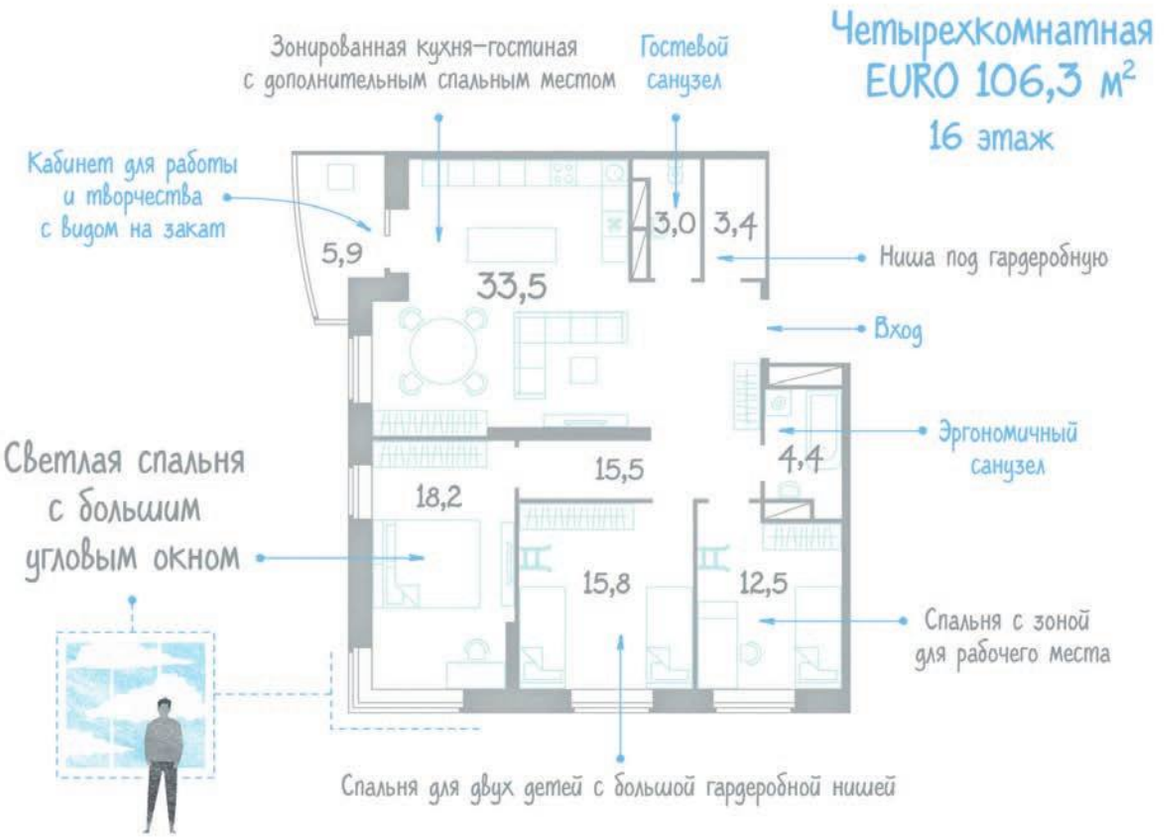
Mercedes-Benz
The best or nothing.

АСТЕРИОН.
г. Тюмень, ул. Беляева, 35, +7 (3452) 500-528, www.sales.mercedes-asterion.ru

КВАРТИРЫ С РЕМОНТОМ

МИКРОРАЙОН В ЦЕНТРЕ
ПРАВОБЕРЕЖНЫЙ

Реклама.



«Сегодня той выгодой, которую мы получаем от приобретения большого объёма строительных материалов и работы с проверенными подрядчиками, делимся с нашими покупателями. Мы запускаем новый продукт – квартира с конфигурируемым под вас ремонтом.

Единый и централизованный заказ делает себестоимость товаров и услуг ниже. Благодаря новой программе покупатель избавляется от финансовой нагрузки и организационных проблем: поиска бригады, дизайнеров и покупки строительных материалов.

Специалисты компании разработали варианты дизайн-проектов квартир, но покупатель может внести изменения, заполнив бланк спецификации. Ремонт включён в стоимость, и покупатель, например, оформляя ипотеку с господдержкой, не несёт отдельных расходов. При этом разница в ежемесячном платеже может быть равна трём чашкам кофе.

Это тот продукт, которым можно пользоваться самостоятельно: часть сотрудников нашей компании уже стали жителями «Правобережного», я уверен, что и их заинтересует новая программа».

Егор Добрынин,
коммерческий директор ГК «Дом»

ООО «ТСЗ» (ИНН 7202215668). Организация, входящая в группу компаний «Дом». Микрорайон «Правобережный» реализуется по договорам купли-продажи. Не является публичной офертой.

правобережный72.рф
8 (3452) 58-58-54

FAST PRES

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ «ФАСТПРЕСС МЕДИА»
АДРЕС РЕДАКЦИИ:

625051, Тюмень,
ул. Василия Гольцова, 26
тел. 8 (3452) 56-06-66
www.автопрайс.рф

ТЕЛЕФОН РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ

(3452) 56-06-66

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

Евгения Неверова
direktor@fastpres.ru

ВЫПУСКАЮЩИЙ РЕДАКТОР

Анна Епимахова
anna@fastpres.ru

РЕДАКТОР

Кирилл Диев
art@fastpres.ru

ГЛАВНЫЙ БУХГАЛТЕР

Ольга Маркова
markova@fastpres.ru

РАСПРОСТРАНЕНИЕ

Вадим Емельянов
2@fastpres.ru

Журнал выходит один раз в месяц.
#05 [260] в продаже: 20.07.2020 – 19.08.2020 г.
Отпечатано в типографии ООО «Типография», 620043,
Екатеринбург, ул. Репина, дом 78, помещение 1. Тел. (343) 287-03-54
Тираж 13 000 экз. Цена свободная.

Учредитель и издатель ООО «Автопрайс»,
625051, Тюмень, ул. Василия Гольцова, 26.
Главный редактор: Неверова Евгения Владимировна

Свидетельство о регистрации СМИ:
Автопрайс. Автомобильный журнал ПИ ТУ 72-01180 от 01.12.2014 г.
Выдано Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Тюменской области, Ханты-Мансийскому автономному округу — Югре и Ямало-Ненецкому автономному округу.
Заказ #533
Подписано в печать: 16.07.2020 г. Дата выхода: 20.07.2020 г.

Рекламно-информационное издание. За содержание рекламы и рекламных объявлений несет ответственность рекламодатель. Перепечатка любых материалов без письменного разрешения редакции запрещена. Вся информация, размещаемая в журнале «Автопрайс» несет рекламный характер и не является ни офертой, ни призывом к оферте. Все цены, указанные в рекламных объявлениях, действительны на момент подписания журнала в печать. В журнале использованы материалы со сторонних источников: autostat.ru, auto.mail.ru, autonews.ru, kolesa.ru, 5koleso.ru, 1gai.ru, Российская газета, Коммерсантъ, forbes.ru, rbk.ru, За рулем, ng72.ru, gibdd72.ru, nashgorod.ru, Известия, car72.ru, t-l.ru, Госавтоинспекция ТО, Интерфакс, autonavigator.ru, РИА Новости, Главное управление строительства ТО, сайт ОНФ в Тюменской области, Ведомости.
Вы можете найти журнал «Автопрайс» во всех киосках города Тюмени, по Тюменской области: Ишим, Заводоуковск, Ялуторовск, Сургут, Нижневартовск, Нефтеюганск, Ханты-Мансийск, Когалым, Нягань, Мегион, Радужный, Урай, Лангепас, Новый Уренгой, Ноябрьск, Надым, Салехард, Муравленко, Лабытнанги, Губкинский, Тарко-Сале. А также бесплатное распространение на клиентских зонах г. Тюмени.

6 НОВЫЕ АВТОМОБИЛИ

11 УСЛУГИ • СЕРВИС ЗАПЧАСТИ

ГАРАНТИЯ

16–27 СТР.

Обязательства производителя

ЧТО ЭТО ТАКОЕ?

6 ТЕСТ-ДРАЙВ
Для истинных ценителей
Mercedes-Benz GLB

8 ИНТЕРВЬЮ
Эдуард Метельков
Лучший региональный дилер

10 ЦИФРЫ
Гарантия
Доля гарантийных автомобилей

12 НОВОСТИ
Новинки, события
Страны, мира

28 МОНИТОРИНГ
Гарантия точности
Андрей Дергоусов

30 ДОРОЖНЫЕ ЛОВУШКИ
Опасное кольцо
Мельникайте-Широтная

32 КОНЦЕПТ
Первый электрокар
Cupra El-born

34 РЕЙТИНГ
Городской SUV
Кроссоверы

38 РОЗЫГРЫШ
Масломарту — 5 лет!
Розыгрыш призов!

40 ОБНОВЛЕНИЕ
Водородомобиль
Toyota Mirai

42 КОНЦЕПТ
Утилитарный вездеход
Ineos Grenadier

44 АВТОМОБИЛЬ С ПРОБЕГОМ
Идея была неплоха
Volga Siber

48 ПО ПРАВУ
Нужны ли права?
Электросамокаты

50 ТЕХОБСЛУЖИВАНИЕ
Регулярный технический
Сроки прохождения ТО

ЭВАКУАТОР (+ ГРУЗОВОЙ), ТЕХПОМОЩЬ (ВСКРЫТИЕ АВТО, ЗАМЕНА КОЛЕСА, ПОДВОЗ ГСМ, ЗАРЯДКА АКБ), ГОРОД, МЕЖГОРОД

ООО «Классик Групп» 24/7
(3452) 92-05-92
(3452) 92-22-77

АвтоСтоп

БЕСПЛАТНАЯ ЭВАКУАЦИЯ АВТОМОБИЛЯ ДО СТО ПРИ ПОЛОМКЕ

ООО «Автостоп»
(3452) 59-33-15
ул. 50 лет ВЛКСМ, 57

СЛУЖБА АВАРИЙНЫХ КОМИССАРОВ, КРУГЛОСУТОЧНО

ООО «Аварком» 24/7
(3452) 933-126
(3452) 381-000

СЕТЬ КЛИНИК ДОКТОРА

ЭКСПРЕСС-СПРАВКА В ГИБДД С ОСМОТРОМ ПСИХИАТРА И НАРКОЛОГА

ООО «Доктор-А»
(3452) 500-077
www.doktor-a.com

АВТОЮРИСТ, БЕСПЛАТНАЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ТЕЛЕФОНУ, СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ (КАСКО, ОСАГО), СПОРЫ О ВИНОВНОСТИ В ДТП, ОБЖАЛОВАНИЕ ШТРАФОВ ГИБДД

«Автоюрист72»
(3452) 70-80-60
ул. Водопроводная, 6/4
офис 204

УПРАВЛЕНИЕ ГИБДД УМВД РОССИИ ПО ТЮМ. ОБЛАСТИ

Дежурная часть
(3452) 79-46-10
(3452) 79-46-36
Телефон доверия
(3452) 29-14-32
Служба спасения
112, 590-401, 590-402
590-403

НОВИНКА

Долгое время автомобили Mercedes-Benz в восприятии многих потребителей являлись машинами деловых людей, которые ведут бизнес, заключают сделки и читают деловую прессу. Ситуация поменялась, политика ценообразования и выгодные условия кредитования, делают приобретение автомобиля доступным практически каждому, для кого важны качество и комфорт.

ДЛЯ ИСТИННЫХ ЦЕНИТЕЛЕЙ

Официальный дилер Mercedes-Benz, ООО «Астерион», впервые в Тюмени, представил новейший кроссовер Mercedes-Benz GLB — внедорожник в пяти- и семиместном исполнении. Этот культовый бренд можно назвать символом качества и безупречной репутации.

Автомобиль задумывался, в первую очередь, для тех, кто ценит сочетание первоклассного качества и функционального дизайна. Для которых максимальный уровень безопасности пассажиров и комфортные ездовые качества играют важную роль. Такие люди придают большое значение

Записаться на тест-драйв вы можете по телефону **+7 (3452) 500-528** или пройти по ссылке

комплексной сетевой интеграции, например, управлением опциями автомобиля при помощи веб-приложений. А свою любимую музыку они предпочитают слушать в автомобиле через динамики класса high-end.

Команде журнала «Автопрайс» одним из первых удалось протестировать новинку от Mercedes. На тест нам был предоставлен Mercedes-Benz GLB 250 4M Sport, а представитель компании «Астерион» — Елена Таюрская, ответила на вопросы и рассказала подробно о новом автомобиле.

Функциональный салон нового GLB оснащается эргономичными сиденьями, приборной панелью с широкоформатным экраном, трубчатыми алюминиевыми элементами в стиле Off-road и монументальной центральной консолью. Для пассажиров второго ряда сидений предусмотрены отсеки для хранения вещей, встроенный USB-вход и подстаканники. В задней части салона можно разместить до четырех детских автокресел с креплениями ISOFIX и ремнями безопасности Top Tether. Новейшая система коммуникаций Burmester, обеспечивающая связь между пассажирами, роскошная подсветка салона, расширенный мультимедийный дисплей с сенсорным управлением и одна из приятных новинок — голосовое управление — все эти моменты оставляют незабываемое впечатление об автомобиле. Интерьер новинки схож с дизайном родственников A и B класса. В пятиместном варианте автомобиля объем багажника 560 л. Спинка заднего сиденья может быть разделена в пропорции 40/60. Угол наклона спинок регулируется, что создает дополнительное удобство при оборудовании спального места.

В базовой комплектации GLB 200 с двигателем 1,3 литра выдает 163 лошадиные силы. Двухлитровый бензиновый мотор GLB 250 развивает 224 лошадиные силы и еще два двухлитровых дизеля GLB 220D выдают 150 и 190 лошадиных сил соответственно. Базовый двигатель сочетается семи ступенчатой автоматической коробкой, остальные моторы работают в тендеме с восьми ступенчатым роботом 8 G-DCT с двумя многодисковыми сцеплениями. Производитель декларирует экономичный расход топлива в смешанном цикле — до 5,5 л/100 км. Активная подвеска на автомобиле, признана обеспечить исключительный комфорт за счет снижения шума и вибраций в салоне. В качестве опций доступна интеллектуальная система полного привода 4MATIC с функцией DINAMIC, предлагающей на выбор три режима движения — «Эко/Комфорт», «Бездорожье» и «Спорт».

Этот автомобиль может стать вашим надежным помощником и верным другом на пути к новым эмоциям и подарит вам невероятные впечатления от путешествий любой сложности и продолжительности!

Для заказа в Тюмени сейчас доступна модель в базовой комплектации GLB 200 Comfort, которая начинается от 2 590 000 руб., а так же доступны: GLB 200 d 4 MATIC Style, GLB 220d 4MATIC Style, GLB 220d 4MATIC Progressive и Sport-от 3 245 900 руб. GLB 250 4MATIC Progressive — от 3 516 100 руб.

Елена Таюрская

менеджер отдела продаж

Официальный дилер Mercedes-Benz

ООО «АСТЕРИОН»

ул. Беляева, 35
+7 (3452) 500-528
www.mercedes-asterion.ru

Эдуард Метельков, директор дилерского центра INFINITI, специально для журнала «Автопрайс» поделился секретом о том, как «держать марку» на протяжении девяти лет подряд и о заслуженных дилерским центром наград «Лучший региональный дилер — 2019» и «Лучший дилер по качеству 2019» А также рассказал о новых моделях бренда, которые выйдут в ближайшее время.

ЛУЧШИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ДИЛЕР INFINITI

Первые достижения в автобизнесе, какие они были?

Первую номинацию по качеству обслуживания клиентов мы заработали в дилерском центре Ниссан в 2006–2007 годах. Два года подряд были лучшими в России. Эта команда вместе со мной и перешла в Инфинити, многие работают и по сегодняшний день.

Когда ваш дилерский центр получил первую награду?

В 2011 году мы построили современный дилерский центр Инфинити, выполненный по всем стандартам бренда, центры такого уровня исполнения построены во всех уголках мира, где присутствует бренд — США, ОАЭ, Японии. У всех центров единая концепция, отличие только в размерах шоурума для демонстрации автомобилей и размере сервисной зоны. Этот год и стал показателем работы нашей команды, мы получили 2 престижных награды — «Лучший региональный дилерский центр Инфинити» и «Лучший дилер по качеству обслуживания клиентов».

Критерии, по которым происходит оценка дилерского центра, складывается из нескольких показателей — это количество продаж новых автомобилей за год, инвестиции в обучение персонала, эффективность затрат на маркетинг, коэффициент удовлетворенности клиента.

Чтоб получить награду нужно показывать эффективность каждый день. Например, когда импортер совершает обзвон клиентов, которые приобрели автомобиль или обслужили его на нашей сервисной станции,

любая низкая или негативная оценка сразу же влияет на рейтинг и существенно усложняет, а в большинстве случаев делает невозможным дальнейшее участие в номинации «лучший дилер».

? Какие победы достались сложно?

Любая победа, как и любая награда, достигается исключительно трудом, это планомерная работа всей команды и особенно приятно, когда ребята из Тюмени получают заслуженную оценку своей работы. «Лучший менеджер по продажам в России, Украине и Казахстане», «Лучший мастер — консультант». Все эти награды мы получаем, практически ежегодно, но все равно, каждый раз меня берет гордость от понимания той оценки, которую дают нам на международном уровне.

В 2018 году мы получили две солидных награды, первую как «лучший региональный дилерский центр Инфинити» и вторую — «за качество обслуживания клиентов». В 2019 году мы повторили успех и планируем это же сделать в 2020.

? Какие модельные планы у Инфинити на 20–21 годы?

Перемены масштабные и уже начались. Штаб квартира из Гонконга переехала в японскую Иокогаму, чтобы быть ближе к заводу по производству автомобилей. Это должно ускорить интеграцию и масштабный перевод модельного ряда на электротягу. Инфинити строит на одной платформе две конструктивные схемы, одну полностью электрическую и вторую — последовательную гибридную. Обе предполагают полный привод с двумя электромоторами на каждой оси. И такие машины будут в скором времени поставляться в Россию. Изначально, перед пандемией планировалось вывести эти модели сначала на европейский рынок, а потом уже и на российский. Проект немного скорректировали и решили выпускать бензиновый, гибридный и электродвигатель. Об этом решении нам сообщил новый управляющий, вступивший в должность директора Infiniti Motor Company с 1 июля 2020 года — Насиф Сиддики.

Сейчас в нашей линейке 5 полноценных моделей. Q50, Q60, QX50, QX60, QX80. Обновился QX50, QX60 и будет обновление QX80, это произойдет в течение двух лет.

Если говорить о перспективе, то до 2025 года на рынок планируется вывести шесть новых моделей дополнительно.

Очень ждем новинку QX55, которая появится к концу этого года, это интересный автомобиль — кроссовер с купеобразным силуэтом, наследник успешной модели FX.

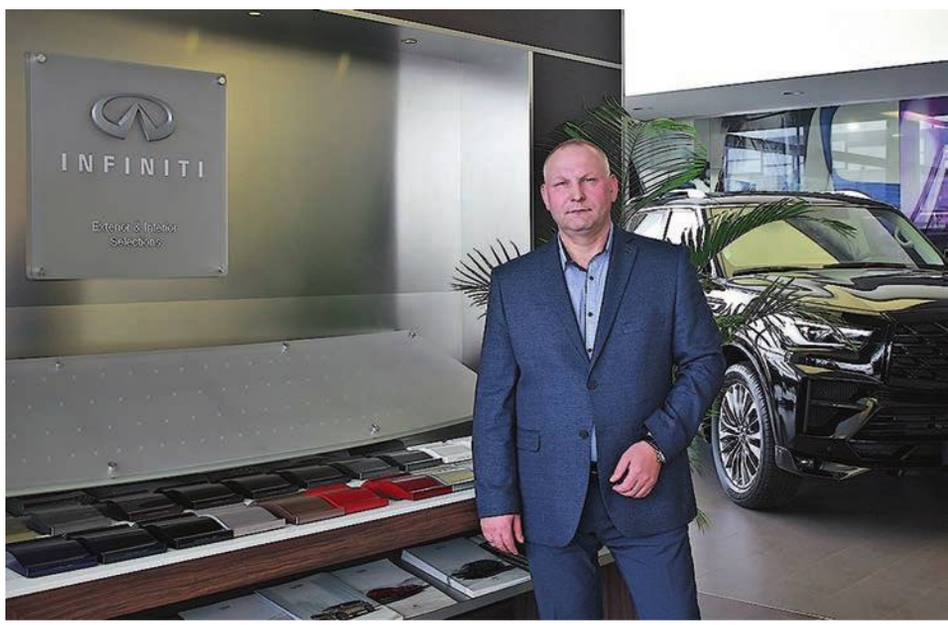
Всегда рады видеть вас в нашем дилерском центре.

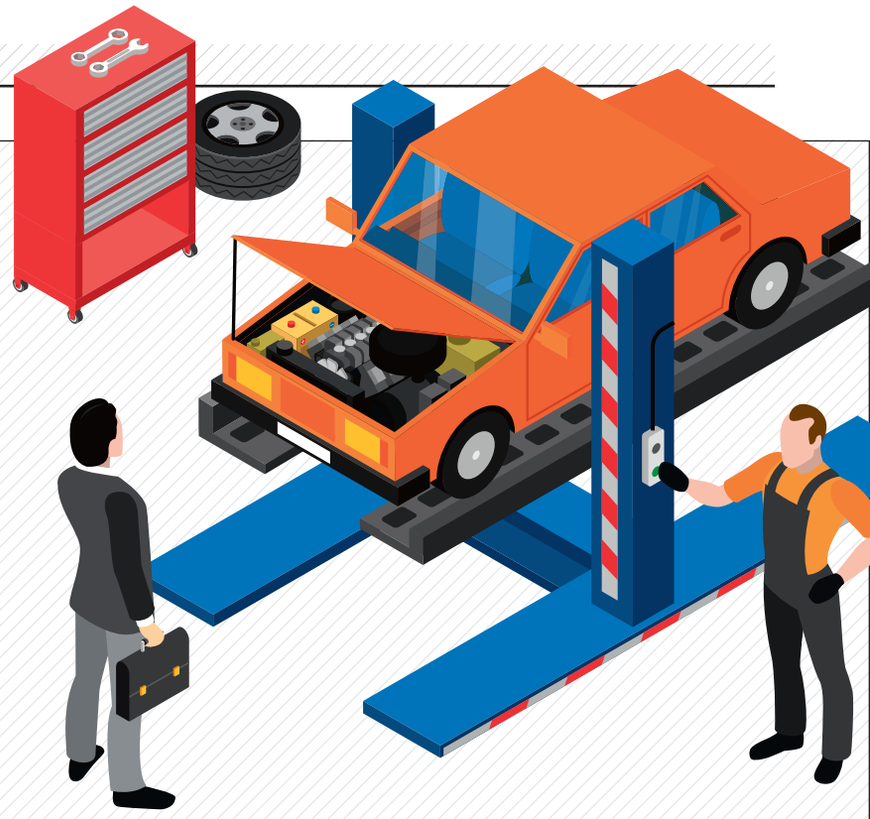
ЦС МОТОРС

Официальный дилер
INFINITI
ул. Пермякова, 65
+7 (3452) 68-45-45
www.infiniti-tmn.ru

INFINITI
EMPOWER THE DRIVE

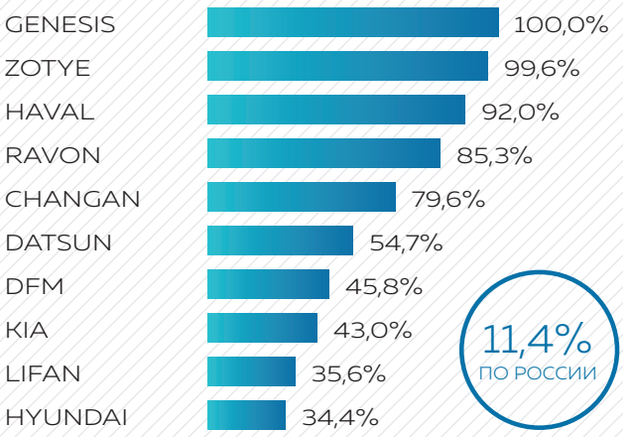
8 800 200 7077
www.infiniti.ru
InfinitiRussia
InfinitiRussia



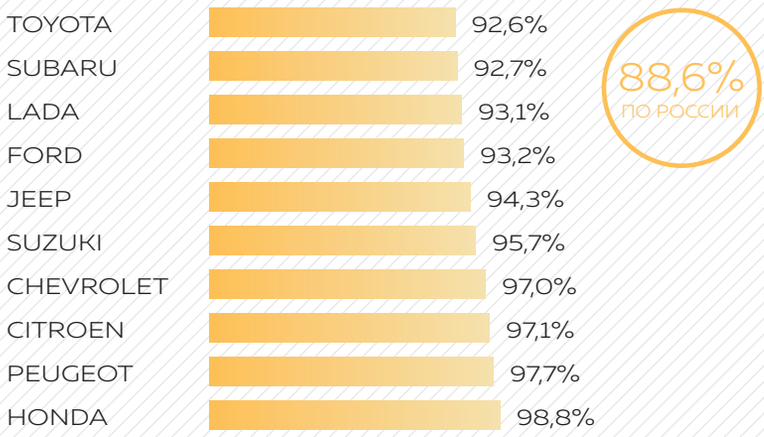


Доля гарантийных и постгарантийных легковых автомобилей

ГАРАНТИЙНЫЕ, %



ПОСТГАРАНТИЙНЫЕ, %



Эксперты аналитического агентства провели исследование «Сервисный парк гарантийных и постгарантийных автомобилей». В результате данного исследования было установлено, что 11,4% легковых автомобилей в России еще имеют гарантийный срок*.

В зависимости от марки автомобилей этот показатель разительно отличается. Так, у тех брендов, которые обосновались на российском рынке недавно, доля гарантийных машин превышает половину парка. Это целый ряд «китайцев», узбекский Ravon, японский Datsun… При этом у премиального Genesis данный показатель равен 100%, т.к. продажи автомобилей под этим брендом в нашей стране начались только в 2017 году.

Также обращает на себя внимание заметная доля гарантийных машин у корейских KIA и Hyundai, которые уже давно присутствуют в России. Дело в том, что эти марки на протяжении последнего десятилетия стабильно входят в ТОП-5 лидеров рынка, постоянно пополняя свои парки большим количеством новых автомобилей.

Постгарантийных автомобилей в РФ насчитывается в количестве, примерно равном 39,5 млн штук (88,6% от всего парка). Его основу образуют бренды, парк которых сформировался довольно давно. К примеру, здесь есть японские марки, подержанные автомобили которых в больших объемах начали ввозиться в Россию после распада СССР. Сюда же относятся и те марки, продажи которых за последние несколько лет заметно упали, а значит, их парки стали меньше обновляться за счет новых автомобилей.

* Наличие гарантии определялось исключительно по признаку времени и не учитывало пробег автомобиля (в такси, каршеринге, корпоративных парках или в личном бизнесе дата окончания гарантии может наступить ранее указанного гарантийного срока по времени).

Примечание: для исследования были отобраны марки, парк которых превышает 4 000 единиц, с официальными продажами на протяжении трех последних лет.

НОВЫЙ ФОРМАТ СЕМЕЙНОГО ОТДЫХА НА БЕРЕГУ ОЗЕРА

ЗАБРОНИРУЙ ГЛЭМП ДЛЯ СВОЕЙ СЕМЬИ

МОРЕЛЕСА

morelesa.com +7 (3452) 495-145

ВОЗРОЖДЕНИЕ FORD BRONCO

Новый внедорожник Ford, для которого возродили название Bronco, построили на платформе T6 от пикапа Ranger.

Ford рассекретила новый рамный внедорожник, для которого возродила название Bronco. Дебют автомобиля прошел в режиме онлайн. Новинку показали в трех- и пятидверных модификациях.

Внедорожник шестого поколения построили на платформе T6 от пикапа Ranger. Дизайн новинки получил черты классической модели, которая выпускалась еще в 1960-х. Клиренс Bronco равен 294 мм. В Ford считают такой показатель рекордным для этого класса автомобилей. Глубина преодолеваемого брода — 85 сантиметров.

Внедорожник получил рамную конструкцию, неразрезной передний и задний мост, а также съемную крышу и двери. В зависимости от модификации машина оснащается лебедкой, светодиодными световыми панелями, багажником на крыше.

Приборная панель новинки выполнена в стиле классического Bronco. Внедорожник оснащается мультимедийной системой SYNC4, которая умеет обновляться «по воздуху», с 12-дюймовым цветным дисплеем. Водителю доступны система кругового обзора и продвинутая навигация.

В гамму моторов вошел 2,3-литровый четырехцилиндровый двигатель. Мощность агрегата составляет 270 л.с. и 420 Н·м крутящего момента. Также клиентам предложат 2,7-литровый бензиновый мотор V6 с отдачей 310 л.с. и 542 ньютон-метра.

Двигатели работают совместно с семиступенчатой механической коробкой передач или десятидиапазонным «автоматом». Внедорожник комплектуется независимой передней подвеской, особым круиз-контролем для бездорожья и полноприводной трансмиссией в двух вариантах с разным диапазоном передаточных отношений.

НОВИНКА ОТ HAVAL

Автомобиль получился габаритнее и вместительнее предшественника благодаря отказу от ниспадающей крыши.

Китайская автопроизводитель Haval представил кроссовер H6 третьего поколения. В России эта модель, которая недавно покинула рынок, была доступна только в первой генерации.

Кроссовер получился габаритнее и вместительнее предшественника, чего удалось добиться благодаря отказу от крыши с ниспадающей линией. Длина автомобиля составила 4653 мм, ширина — 1886 мм, а высота — 1730 мм, что на 53 мм, 26 мм и 10 мм больше машины предыдущего поколения. Размер колесной базы вырос на 58 мм — до 2738 миллиметров.

Что касается технической составляющей, то пока лишь известно, что новый Haval H6 предложат с бензиновым наддувным агрегатом рабочим объемом 1,5 л мощностью 169 лошадиных сил. Позже будет доступен более производительный двухлитровый двигатель. По предварительным данным, автомобиль предложат в том числе и с полным приводом.

Вдвое
сократил темпы
падения европейский авторынок

85 000
новых автомобилей
продано с начала года по льготным кредитам

300
Lada Vesta CNG
поставил «АвтоВАЗ» для работы в такси

600-
тысячный двигатель
выпустил Калужский завод Volkswagen

МОЩНЕЙШИЙ СУПЕРКАР

Mercedes-AMG представил купе GT Black Series, укомплектованное 730-сильным двигателем.

Компания Mercedes-AMG представила топовую модификацию суперкара GT под названием Black Series. Новинка стала самым мощным серийным автомобилем в истории немецкого бренда, если не брать в расчет эксклюзивный 1000-сильный гиперкар One, выпуск которого еще не стартовал.

Mercedes-AMG GT Black Series укомплектовали новым четырехлитровым твин-турбодвигателем V8, развивающим 730 л.с. и 800 Н·м крутящего момента. Пиковая мощность доступна в диапазоне 6700-6900 оборотов в минуту, а красная зона обозначена на отметке в 7200 оборотов в минуту. Для сравнения: мотор выдает на 145 сил больше двигателя нынешнего флагмана линейки GT R и на 90 л.с.— четырехдверного суперкара Mercedes-AMG GT 63 S 4-Door.

В силовом агрегате применили плоский коленчатый вал, турбонагнетатели с увеличенной крыльчаткой, новые распредвалы, а также другой выпуск и систему смазки с сухим картером. Двигатель работает с семиступенчатой роботизированной коробкой передач с двумя сцеплениями.

Купе Mercedes-AMG GT Black Series способно набирать первую «сотню» с места за 3,2 с, а на разгон до 200 км/ч уходит менее 9 секунд. Максимальная скорость суперкара составила 325 км в час.

Новинка получила подвеску со стойками coil-over и адаптивные амортизаторы AMG Ride Control, а также регулируемые стабилизаторы поперечной устойчивости. Плюс ко всему автомобиль обзавелся проработанным аэродинамическим обвесом с технологиями, используемыми в гоночных сериях GT3 и GT4.

НА СТАРТ

В Уэльсе началась серийная сборка 550-сильного кроссовера DBX, который будет доступен и в России.

Aston Martin объявила о запуске серийного производства первого в своей истории кроссовера — DBX. Сборка автомобилей началась на новом предприятии британской марки в Сент-Атане (Уэльс).

Проект первого кроссовера Aston Martin был запущен в 2015 году, когда стартовали компьютерные разработки модели. Спустя три года британцы начали уже дорожные испытания автомобиля, которые провели в Уэльсе.

Товарный вариант Aston Martin DBX дебютировал осенью прошлого года в рамках мотор-шоу в Лос-Анджелесе. Кроссовер укомплектовали четырехлитровым мотором V8 от Mercedes-AMG, который ранее уже использовали на суперкарах DB11 и Vantage нового поколения. При этом на кроссовере отдача двигателя выросла с 510 л. с. и 675 Н·м крутящего момента до 550 л. с. и 700 ньютон-метров.

Мотор работает в паре с 9-ступенчатой автоматической коробкой передач и полным приводом с центральным активным дифференциалом и задним дифференциалом с электронной блокировкой. Aston Martin DBX способен набирать первую «сотню» за 4,5 с., а его максимальная скорость составила 291 км в час.

НОВЫЙ ФЛАГМАН

Японская компания представила внедорожник Land Cruiser 200 Executive Lounge, который получил измененную внешность и противоугонный идентификатор.

Компания Toyota представила обновленную флагманскую версию внедорожника Land Cruiser 200 для российского рынка — Executive Lounge.

Топовую версию Executive Lounge можно отличить по горизонтальному элементу в центре радиаторной решетки, делящей его на две части. Кроме того, на переднем бампере появился массивный воздухозаборник и особые окантовки противотуманных фар. Что касается салона, то там установили сиденья с прострочкой нового стиля, а также дверные панели, отделанные натуральной и синтетической кожей.

Внедорожник укомплектован пакетом систем безопасности Toyota Safety Sense 2.0, в который входит адаптивный круиз-контроль, функция распознавания дорожных знаков, система предупреждения о фронтальных столкновениях, контроль слепых зон и система удержания машины в занимаемой полосе.

Плюс ко всему вместе с обновлением Land Cruiser получил противоугонный идентификатор T-Mark. На автомобиль и его узлы наносят особую маркировку из примерно 10 тыс. микроточек из пленки с лазерной печатью с индивидуальным PIN-кодом, привязанным к VIN-номеру. Код можно прочесть только при 60-кратном увеличении и проверить при помощи специального онлайн-сервиса. Таким образом, как утверждают в компании, угон автомобиля для перепродажи теряет смысл.

Toyota Land Cruiser Executive Lounge доступен как с 309-сильным 4,6-литровым бензиновым агрегатом V8, так и с дизельным мотором объемом 4,5 л, выдающим 249 лошадиных сил. Оба двигателя работают в паре с шестиступенчатой автоматической коробкой передач.

ФОРМУЛЕ-1 — БЫТЬ!

Организаторы Формулы-1 добавили в обновленный календарь соревнования гонку на «Сочи Автодроме», которую проведут с 25 по 27 сентября.

Организаторы Формулы-1 опубликовали обновленный календарь соревнования на 2020 год. Из него следует, что российский этап чемпионата в Сочи пройдет в ранее запланированные сроки и со зрителями.

Как и предполагалось до ограничений на фоне пандемии COVID-19, гонку на «Сочи Автодроме» проведут с 25 по 27 сентября. Не исключено, что российский этап Формулы-1 станет первой гонкой в сезоне, на которую допустят зрителей.

Кроме того, в календарь добавили Гран-при Тосканы, который пройдет на итальянском треке «Муджелло» перед российской гонкой — с 11 по 13 сентября.

Нынешний сезон Формулы-1 должен был стартовать в австралийском Мельбурне, однако гонка была отменена в связи с заражением COVID-19 одного из членов команды McLaren, которая снялась с соревнования. Затем из-за усложнившейся ситуации с пандемией последовали отмены других этапов.

ДО КОНЦА ГОДА

Водители с удостоверениями, срок действия которых истекает в период с 1 февраля по 15 июля включительно, смогут ездить по ним до конца 2020 года. Остальным права придется менять как обычно.

Госавтоинспекция продлила срок действия водительских прав, которые подлежат замене в период с 1 февраля по 15 июля включительно. Об этом говорится в официальном разъяснении, которое ведомство опубликовало после того, как автомобилисты с такими документами решили, что их начнут штрафовать за непродление уже с 16 июля.

Как уточнили в ГИБДД, до 31 декабря 2020 года включительно такие водительские удостоверения будут считаться действительными без каких-либо ограничений.

Это означает, что граждан с просроченными водительскими удостоверениями не будут штрафовать согласно ч. 1 и 3 ст. 12.7 (управление транспортным средством водителем, не имеющим права управления транспортным средством, и передача управления такому лицу). За это обычно наказывают штрафами от 5 000 до 15 000 руб. и 30 000 руб. соответственно.

Ауди Центр Тюмень

Ул. Пермякова, 94/4, +7 (3452) 429-429, audi-tyumen.ru

* Для владельцев автомобилей Audi старше 3-х лет (физические лица), за исключением моделей S, RS, R8, Audi A8 Long Security, а также автомобилей с карбоно-керамической тормозной системой, предлагаются специальные условия по замене передних/задних тормозных колодок или передних/задних тормозных колодок и тормозных дисков. Период проведения сервисной акции: 1 июля — 30 сентября 2020 года. Audi Service — Ауди Сервис.

Приобретая автомобиль в салоне, вместе с ним владелец в большинстве случаев получает ещё и гарантийное обслуживание. Обычно оно действует несколько лет. И чем больший срок указан в документе, тем выгоднее кажется покупка. Но могут ли и здесь встретиться неожиданности? Что необходимо знать автовладельцу, рассчитывая на гарантию от автопроизводителя.

Обязательства производителя

Гарантия — это обслуживание автомобиля, которое предоставляет завод — производитель. Поскольку дилер является официальным представителем завода, то именно он и исполняет обязательства по ремонту перед владельцем авто. Дилер оказывает услугу по гарантийному обслуживанию. Но ответственность за брак все равно несет завод. Если дефект или поломка происходят по вине производителя, то гарантийные работы оплачивает именно он.

А теперь разберемся, почему дилеру выгодно проводить гарантийный ремонт. Во-первых, клиенты остаются довольны, так растет лояльность к бренду. Во-вторых, компания-продавец получают компенсацию от завода-производителя.

Гарантия на автомобиль — это не только исправление заводских дефектов. Гарантийное обслуживание также включает компенсацию личных расходов на устранение неисправности, возврат стоимости доставки автомобиля до бли-

жайшего СТО — расстояние в этом случае заранее прописывается в гарантийном сертификате. Кроме этого некоторые официальные дилеры в случае поломки автомобиля в период действия гарантии предоставляют другой автомобиль на подмену, что является немаловажным фактором при выборе бренда.

Чтобы не получить отказ в гарантийном обслуживании, владельцу важно соблюдать все условия по эксплуатации авто, регулярно и вовремя проходить техобслуживание. Не важно, будет это сервисный центр официального дилера или иной. Ни дилер, ни изготовитель не вправе снять автомобиль с гарантии по причине планового сервиса в другом центре. Главное, сервисная компания должна быть сертифицирована производителем и правильно выполнять все работы, регламентируемые заводом. Также в период действия гарантии, владелец может устанавливать на автомобиль дополнительное оборудование. Важнейшее условие — работа должна выполняться в сертифицированном сервисе и в строгом соответствии с требованиями безопасности и инструкциями завода-изготовителя. Если это условие соблюдается, то действие гарантии продолжится. Решение о гарантированном ремонте либо об отказе предоставляет производитель.

А вот на некоторые услуги владельцам гарантийных автомобилей рассчитывать не стоит изначально. Гарантия не распространяется на техническое обслуживание автомобиля, в том числе на регулярные проверки и замену фильтров. По гарантии не будут менять те детали, которые изнашиваются в ходе обычной эксплуатации автомобиля: это шины, свечи, щетки стеклоочистителя, тормозные колодки, амортизаторы, диски сцепления и т.д. Это расходные материалы и смазки, резиновые детали, подвески и другие части.

Не стоит ждать гарантийного обслуживания после повреждения авто вследствие природных явлений. Например, урагана, наводнения, падения снега или града. Гарантия не действует на повреждения в результате аварий. В этом случае по гарантии не будут возвращать детали, чинить кузов, восстанавливать лакокрасочное покрытие. Недостатки и неисправности запасных частей — тоже вне гарантии. Все эти поломки станут дополнительным расходом для автовладельцев. Не будут возмещаться и косвенные или случайные убытки, связанные с поломкой автомобиля.

Отдельной строкой прописывается гарантия на лакокрасочное покрытие (ЛКП). Как правило, этот срок совпадает со сроком общей гарантии. Главное — это период гарантии от сквозной коррозии на кузов. В большинстве случаев он превышает срок общей гарантии на автомобиль в 2–6 раз. Это решение производителя зависит от производственной подготовки кузова.

Когда гарантия от производителя заканчивается, можно оформить так называемую «продленку» — постгарантийное обслуживание, которое дает дилер. Такой сервис может распространяться еще на несколько лет. Такая услуга позволяет сохранить почти те же условия, что давал завод. В эту программу может входить не только ремонт, но и все услуги, которыми клиент пользовался несколько лет.

Итак, при выборе марки и модели автомобиля условия гарантийного обслуживания могут прибавить весомые бонусы новому приобретению. Срок гарантии, особые условия на комплектующие, лакокрасочное покрытие, постгарантия — это то, на что стоит обратить внимание, покупая автомобиль. И — обязательно соблюдайте все условия, которые сохраняют гарантийные обязательства производителя. И не пренебрегайте техническим обслуживанием, ведь предупредить лучше, чем лечить!

Европейские автомобильные производители

Skoda

Производителем установлен общий гарантийный срок на автомобили SKODA — 2 года без ограничения пробега. На модели Rapid, Karoq и Kodiaq произведенные на территории РФ, предоставляется гарантия на срок 3 года или при достижении автомобилем пробега 100 000 км., в зависимости от того, что наступит ранее, при этом в течение первых 2-х лет эксплуатации, условия предоставления гарантии не зависят от пробега.

BMW

Официальные дилеры BMW предоставляют 12 лет гарантии на отсутствие сквозной коррозии кузова, 3 года гарантии на лакокрасочное покрытие. На весь автомобиль, кроме замены изнашивающихся деталей, оригинальные запасные части BMW, а также на оригинальные аксессуары официальные дилеры BMW предлагают 2 года гарантии независимо от пробега. Существует программа дальнейшего обслуживания клиентов. Программа «3-й год плюс» позволяет владельцам автомобилей проходить ТО на условиях гарантийного обслуживания. В программе участвуют все автомобили BMW, начиная с 2015 года выпуска, своевременно и регулярно проходящие техническое обслуживание и соблюдающие все нормы.

В период постгарантийного обслуживания предоставляется скидка на прохождение ТО у официального дилера. После 3 лет гарантии 15% скидка на работы и 5% на детали. Для автомобилей старше 5 лет — 25% скидка на работы и 7% на запасные части. Для автомобилей старше 8 лет скидка 40% на ремонтные работы и 10% на автозапчасти.

Volkswagen

На автомобили Teramont и Touareg нового поколения (производство с апреля 2018 г.) предоставляется 4-х летняя гарантия производителя. При этом в течение первых двух лет гарантия предоставляется без ограничения пробега, а в течение третьего и четвертого года — до достижения пробега 120 000 км с момента покупки автомобиля, в зависимости от того, что наступит ранее.

На автомобили Polo и Jetta (с 14.03.2016), также Tiguan нового поколения, произведенных на территории РФ, предоставляется 3-х летняя гарантия производителя. При этом два года гарантии предоставляется без ограничения пробега, а третий год — до достижения автомобилем 100 000 км с момента его покупки, в зависимости от того, что наступит раньше.

Существует программа послегарантийной сервисной поддержки. Программа защищает от непредвиденных расходов на ремонт автомобиля на 12/24 месяца после окончания срока действия заводской гарантии. Дает право получать профессиональный и качественный ремонт в официальном дилерском центре.

AUDI

На автомобили марки AUDI производителем предоставляется гарантия на срок 2 года, а также на дополнительные 2 года или до достижения общего пробега автомобиля 120 000 км (в зависимости от того, какое событие наступит ранее), при этом в первые два года пробег не ограничивается и не учитывается.

Дополнительные условия: 3 года без ограничения пробега распространяется на отсутствие производственных дефектов лакокрасочного покрытия кузова, гарантия 12 лет без ограничения пробега на отсутствие сквозной коррозии, на высоковольтную батарею (при ее наличии) предоставляется гарантия 8 лет или 160 000 км пробега; - на оригинальные запасные части и аксессуары AUDI распространяется гарантия 2 года.

Решение о скидках на ТО и автозапчасти после основной гарантии принимает официальный представитель AUDI Россия Москва по письменному запросу представителя в регионах.

Mercedes-benz

Общий гарантийный срок для легковых автомобилей Mercedes-Benz составляет 2 года без ограничения пробега. Для малотоннажных автомобилей, в том числе X/V-класс, есть ограничение в 200 000 км., в зависимости от того, что наступит ранее.

Для отдельных моделей дополнительно действует послегарантийная поддержка в рамках программы «Доброй воли».

Постгарантийное обслуживание дает право на скидку 3% на приобретение оригинальных запчастей и от 10 до 50% на работы, в зависимости от возраста автомобиля.

Сервис от создателей вашего Volkswagen

Умножаем заботу
о вашем Volkswagen

Подарок на выбор при сумме запасных частей в заказ-наряде от 10 000 рубей*

Антибактериальная обработка кондиционера и замена салонного фильтра

Комплексная проверка по 11 пунктам

Оригинальные щётки стеклоочистителей

*Кроме кузовных деталей, аксессуаров и дополнительного оборудования. Предложение ограничено и действительно до 31.08.2020 года. Предложение действует для физических лиц. Подробности уточняйте у мастеров-консультантов.

Официальный дилер Volkswagen **Авто-Дина**
Ул. Федюнинского, 51/2
Тел: +7 3452 522 300

Официальный автодилер широкого ряда марок напоминает своим клиентам про выгодные условия гарантийного обслуживания.

«Восток Моторс» гарантирует!

Hyundai

На модели Creta и Solaris производитель установил гарантию 5 лет или 150 тыс. км пробега. На SantaFe, Elantra и Sonata производитель дает гарантию 3 года или 100 тыс. км. пробега. Такая же гарантия на модели Tucson и H-1. Но на эти две модели распространяется гарантия на механизмы двигателя и коробки передач — 5 лет или 120 000 км.

Клиенты «Восток Моторс» обязательно должны знать о программах, которые дают скидки в обслуживании: как при первичном прохождении ТО, так и при последующих. Так, программа «Лучшее для своих» — это уникальное предложение для владельцев автомобилей Hyundai старше 2-х лет. Комплексная забота об автомобиле и проверка надежности его эксплуатационных свойств. Бесплатная диагностика автомобиля проводится по 36 ключевым пунктам.

«Восток Моторс» предлагает сразу несколько акций для Hyundai: новым клиентам скидка 20% на работу и 10% на запасные части; скидка 1000 рублей на следующее ТО. Все эти преимущества вы можете получить в автосалоне «Восток Моторс», на ул. Алебашевской, 11.

Genesis

Этот бренд дает гарантию на автомобиль 4 года без ограничения по пробегу. Любой элемент автомобиля подлежит бесплатной замене или ремонту в сертифицированных сервисных центрах Genesis. В Тюмени марка представлена официальным дилером — компанией «Восток Моторс».

Kia

На основные элементы автомобилей Kia гарантийный период с момента продажи первому владельцу составляет 5 лет или 150 000 км пробега. Для новых клиентов на первое ТО скидка — 25%, на последующие — 1000 рублей. На модель K900 (старое название Quoris) автопроизводитель установил гарантию 7 лет или 150 тыс. км пробега.

С 2019 года компания «Восток Моторс» стала официальным дилером бренда Kia в Тюмени. Автосалон расположен по адресу ул. Пермякова, 19. На тест-драйв можно записаться по тел. (3452) 69-86-98.

*KIA – мы заботимся о Вас. **Искусство удивлять

ВОСТОК МОТОРС
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР KIA

Тюмень, ул. Пермякова, 19
+7 (3452) 698-698

Гарантия на автомобили большинства японских брендов составляет три года или 100 000 км пробега, в зависимости от того, что наступит раньше. Распространяется на все части и компоненты автомобиля, если неисправность вызвана использованием некачественных материалов или нарушением технологии производства. Рассмотрим подробно каждый бренд:

Гарантия на японские автомобили

Toyota

Гарантийный срок на новый автомобиль, приобретенный у официального дилера или уполномоченного партнера Toyota, составляет 3 года или 100 000 км пробега в зависимости от того, что наступит ранее. На автомобили: Land Cruiser Prado, Land Cruiser 200, Hilux — на раму от сквозной коррозии производитель дает гарантию 5 лет. На постгарантийное обслуживание дилер предоставляет скидку 30% на работы по текущему ремонту, по техническому обслуживанию 10%.

Nissan

Основная гарантия на автомобили Nissan равна 3 года при пробеге 100 000 км. В нее включены любые детали, узлы и агрегаты, включая элементы подвески, АКБ, хром, ксеноновые лампы. Эти элементы будут заменены по гарантии, если неисправность будет гарантийной.

Дополнительную поддержку — 2 года или до достижения 150 000 км пробега дает право на обслуживание основных узлов вашего автомобиля: двигатель, КПП, полный привод с учетом установленных ограничений.

Для моделей: Qashqai, X-Trail, Murano, производитель дает гарантию 7 лет на коробку передач и 12 лет на кузов. Постгарантийное обслуживание также включает выгодные условия при прохождении ТО и скидки на автозапчасти.

Infiniti

Infiniti, помимо 3 лет гарантированного обслуживания или 100 000 км пробега, сам бренд предоставляет различные программы для владельцев авто, такие как программа помощи на дорогах 24/7. В постгарантийном обслуживании час ремонта на автомобили до 5 лет будет стоить 2000 рублей, после 5 лет цена за ремонт составит 1200 рублей, т.е. чем старше, тем выгоднее. На оригинальные детали скидка составляет 10% после 3х лет использования автомобиля и 15% — после 5 лет.

Lexus

Гарантия на автомобиль 3 года или 100 000 км пробега, в зависимости от того, что наступит ранее. После заводской гарантии со скидкой 10% обслуживать автомобиль у официального дилера сможете после 5 лет эксплуатации.

Mitsubishi

На основные элементы новых автомобилей Mitsubishi, кроме специфических и специально оговариваемых, дается гарантия 3 года. 24 месяца без ограничения пробега, в течение оставшихся 12 месяцев гарантия предоставляется, если пробег в указанный период не более 150 тыс.км. Гарантию от сквозной коррозии кузова предоставляют от 6 лет без ограничения пробега.

На единственную модель в бренде, Mitsubishi Pajero Sport, производитель дает гарантию 5 лет. Гарантия дается с момента поставки первому покупателю без ограничения пробега на первые 24 месяца, оставшиеся 36 месяцев, если пробег не более 150 тыс.км.

Mazda

Бренд предоставляет 3 года гарантии или 100 000 км пробега. После окончания заводской гарантии можно приобрести отдельно год дополнительной гарантии по программе Update. При дальнейшем обслуживании дилер предоставляет скидку 10% на работы, после истечении 3 лет гарантии. Если автомобиль старше 5 лет, скидка составит 30% на работы, 20% на стоимость автозапчастей.

Официальный дилер INFINITI

ЦС МОТОРС

Тюмень, ул. Федюнинского, 65, тел. (3452) 68-45-45
www.infiniti-tmn.ru

INFINITI QX80

С ВАШЕЙ ВЫГОДОЙ ДО 500 000 ₽!*

INFINITI

EMPOWER THE DRIVE

8 800 200 7077 www.infiniti.ru InfinitiRussia InfinitiRussia InfinitiRussia

Реклама.

*Акция распространяется на автомобили INFINITI QX80 2019 года выпуска, в комплектации Luxe и LUXE SENSORY PROACTIVE. С учетом выгоды по Trade In. Подробности в отделе продаж. Назовите код «Автопрайс» и получите приятный бонус при покупке любого автомобиля INFINITI.

Российские автопроизводители, выпускающие исконно российские марки, достаточно конкурентоспособные в плане предоставления гарантии на новые автомобили, как на детали и узлы, так и на кузов и лакокрасочное покрытие.

Гарантии на российские автомобили

LADA

Гарантийное обслуживание на новые автомобили: LADA Vesta, LADA XRAY, LADA Granta, Новая LADA Kalina, LADA Priora, LADA Largus 36 МЕСЯЦЕВ или 100 000 КМ пробега (что наступит ранее). Срок гарантии 6 лет на все детали кузова автомобилей LADA от сквозной коррозии.

Одна из наиболее популярных моделей Нива является разработкой АВТОВАЗ и ее производство начиналось в 2000 году под маркой LADA. Спустя два года модель стала выпускаться под маркой Chevrolet на совместном предприятии GM-АВТОВАЗ. В 2019 году АВТОВАЗ закрыл сделку о выкупе акций американской компании, и модель полностью вернулась в продуктовый портфель LADA.

Теперь LADA Niva дополняет модельный ряд LADA, становясь вторым полноприводным внедорожником в семействе. Продажи данной модели планируется активно развивать в самой большой дилерской сети России.

Гарантийный срок на новые автомобили LADA 4X4 составляет 24 месяца или 50 000 км пробега. При несвоевременном прохождении контрольно-осмотровых работ по состоянию ЛКП и антикоррозийного покрытия кузова, согласно талонам «Сервисной книжки», гарантия изготовителя на кузов утрачивается.

УАЗ

Гарантийное обслуживание УАЗ Патриот, УАЗ Пикап составляет 36 месяцев или 100 000 км пробега, в зависимости от того, что наступит ранее;

Гарантийное обслуживание УАЗ Хантер — 12 месяцев или 30 000 км пробега, в зависимости от того, что наступит ранее.

На все модели УАЗ Патриот предоставляется гарантия от сквозной коррозии деталей кузова сроком на 6 лет или 130 000 тыс. км пробега, в зависимости от того, что наступит ранее, при условии регулярных осмотров кузова в дилерских центрах УАЗ, в соответствии с положениями сервисной книжки.

На отдельные детали устанавливается гарантийный период меньшей продолжительности (детали сцепления, прокладки различных типов, резиновые пыльники и защитные чехлы, детали отделки салона)

После трёх лет любовь только начинается

Скидка до 20 %
на запчасти и услуги сервиса для автомобилей старше 3 лет*

+7 (3452) 27-47-77

LADA
НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

Официальный дилер
Тюмень-АВТОВАЗ

г.Тюмень, ул.Чекистов, 31
lada72.lada.ru

* Скидка 20 % распространяется на работы и запасные части при прохождении ТО и механического ремонта, включая регламентное техническое обслуживание; скидка10 % действует на услуги и запасные части при кузовном ремонте, ремонте двигателей, коробок передач, мостов и раздаточной коробки. Срок проведения акции: 01.06.2020-31.12.2020. Все указанные ценовые предложения являются рекомендованными и носят информационный характер. Подробную информацию о сервисных программах можно уточнить у сотрудников дилерского центра LADA.

Каждый автомобиль Porsche является уникальным высококачественным продуктом, созданным с использованием современных материалов и оборудования: все его узлы, агрегаты и комплектующие производятся в соответствии с высочайшими стандартами качества Porsche и обладают уникальными свойствами.

ПРОДЛЕННАЯ ГАРАНТИЯ ОТ PORSCHE

Любой элемент автомобиля Porsche, вышедший из строя в течение гарантийного срока по причине дефекта материала или изготовления, подлежит бесплатной замене или ремонту любым официальным дилером Porsche во всем мире. Право принятия решения о необходимости и способе гарантийного ремонта (ремонт или замена) принадлежит исключительно официальному дилеру Porsche.

ГАРАНТИЙНЫЙ СРОК
БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЯ ПРОБЕГА

а) 24 (двадцать четыре) месяца на автомобиль, а также дополнительные гарантийные сроки (дополнительные обязательства).

б) 36 (тридцать шесть) месяцев на лакокрасочное покрытие кузова.

в) 12 (двенадцать) лет — долгосрочная гарантия от сквозной коррозии кузова.

Кроме того, на все оригинальные запасные части Porsche, проданные официальным дилером Porsche, а также на ремонт выполненные официальным дилером Porsche с использованием оригинальных запасных частей Porsche установлен гарантийный срок 24 (месяца).

Гарантийные сроки на автомобили исчисляются с даты передачи автомобиля первому владельцу, а на оригинальные запасные части и ремонт, выполненный с использованием оригинальных запасных частей,— с даты продажи запасных частей клиенту/даты завершения ремонта.

Детальные условия и ограничения применения гарантии и дополнительных обязательств Porsche изложены в соответствующей сопроводительной документации (книжка «Гарантия и техническое обслуживание», договор купли-продажи и т.д.).

Сертификат на постгарантийное обслуживание

Если вы цените стабильность и уверенность в завтрашнем дне, если для вас важны прозрачность и предсказуемость затрат на обслуживание автомобиля, то вас несомненно заинтересует Сертификат на постгарантийное обслуживание *(далее — Сертификат)*. При покупке автомобиля у официального дилера Porsche, в любой момент действия гарантии на новый автомобиль и даже по ее истечении вы можете оформить сертификат, предоставляющий вам право на безвозмездное восстановление работоспособности определенных компонентов автомобиля в период и на условиях действия сертификата, а также услуги программы помощи на дорогах Porsche Assistance.

МЫ ГАРАНТИРУЕМ

- Действие сертификата на постгарантийное обслуживание по всему миру.
- Возможность обращения к любому официальному дилеру Porsche.
- Срок действия сертификата на выбор — 1 или 2 года.
- Покрытие расходов на ремонт компонентов, подпадающих под условия Сертификата, включая запасные части и работы.
- Отсутствие дополнительных расходов.
- Отсутствие ограничения по пробегу в период действия сертификата.
- Возможность оформления сертификата на автомобили в возрасте до 14 лет (для оформления сертификата на 2 года — до 13 лет).
- Использование исключительно оригинальных запасных частей Porsche при ремонте.
- Прозрачный подход при принятии решения о возможности проведения восстановительного ремонта в рамках действующего сертификата.
- Сохранение действия сертификата при передаче прав собственности на автомобиль.
- Действие программы помощи на дорогах 24 часа в сутки, 365 дней в году, в России и странах Европы.

Если вы заинтересовались сертификатом при покупке нового автомобиля или в течение первого года эксплуатации, для его оформления вам достаточно обратиться к официальному дилеру и произвести оплату.

Если же автомобиль уже эксплуатируется более одного года (вне зависимости от того, находится автомобиль на гарантии или нет), то для оформления сертификата вам будет предложено пройти проверку технического состояния автомобиля у официального дилера и устранить недостатки, выявленные в ходе проверки. Если в конструкцию вашего автомобиля были внесены изменения или на автомобиле установлено дополнительное оборудование, возможность оформления сертификата будет рассматриваться индивидуально. Все недостатки автомобилей, находящихся на гарантии, имеющие гарантийный характер, будут устранены официальным дилером по гарантии.

Мы стремимся делать все возможное, чтобы эксплуатация вашего Porsche доставляла вам удовольствие, поэтому мы также постарались максимально упростить условия, при которых вы можете оформить сертификат на постгарантийное обслуживание и помощь на дорогах Porsche Assistance:

- **Автомобиль не старше 14 лет** (для оформления сертификата на два года — не старше 13 лет)
- **Пробег автомобиля не более 200 000 км**

В рамках сертификата мы готовы предложить вам сервис высокого уровня и источник дополнительной уверенности в качестве вашего автомобиля.

Дмитрий Дубоделов

директор «Уралмикро»,
владелец Porsche Macan S
2015 года выпуска

— Когда автомобиль стоит дорого, то и решение возникающих проблем с ним стоят дорого. Неприятности, связанные с ДТП прекрасно решаются с помощью Каско. Проблемы с внутренними поломками — гарантией. Но через два года после покупки гарантия заканчивается, а цены на запчасти с текущим курсом евро, прямо скажем, существенные. Даже сравнительно небольшой ремонт может сильно огорчить кошелек. Продленная гарантия для меня как раз является аналогом такой страховки. Мне не требуется искать сервис подешевле и думать, а все ли по регламенту сделают, а болты с нужным моментом затянут, а жидкость поменяют, и зальют ли оригинальную? Я не сравнивал, что выгоднее, ремонтироваться или продлевать гарантию, я просто покупаю свое спокойствие уже четвертый год. Мне так удобно.

PORSCHE

Официальный дилер
Порше Центр Тюмень
ул. Пермякова,92
+7 (3452) 629 911
www.porsche-tyumen.ru

Установщик навигационной системы Wialon дает на свой продукт гарантию точности и объясняет в каких случаях все же возможна допустимая погрешность.

ГАРАНТИЯ ТОЧНОСТИ

Андрей Дергоусов
директор компании «76 Ойл Тюмень»

«Уже 13 лет мы занимаемся установкой систем мониторинга для автомобилей, и все это время новые клиенты задают одни и те же вопросы про точность приборов,— говорит **директор компании «76 Ойл Тюмень» Андрей Дергоусов.**— Ответить на них мы готовы и сейчас»,— продолжает топ-менеджер.

СРАВНИВАЕМ ПРОБЕГ

Сравниваем планируемый и фактический пробеги (данные с одометра и навигационного оборудования). Например, по одометру он может быть 120 километров, а по приборам мониторинга — 100. Дело в том, что у любого оборудования существует процент точности. У одометра по ГОСТу допускается погрешность в 7%. Одометр же не может показывать меньше, но может показать больше. У наших клиентов, машины которых пробегают по 30 000 километров в месяц, 7% — это 2100 километров. Поэтому выяснить реальный пробег очень важно, также как и целевое использование.

ИЗМЕРЕНИЯ РАСХОДА ТОПЛИВА

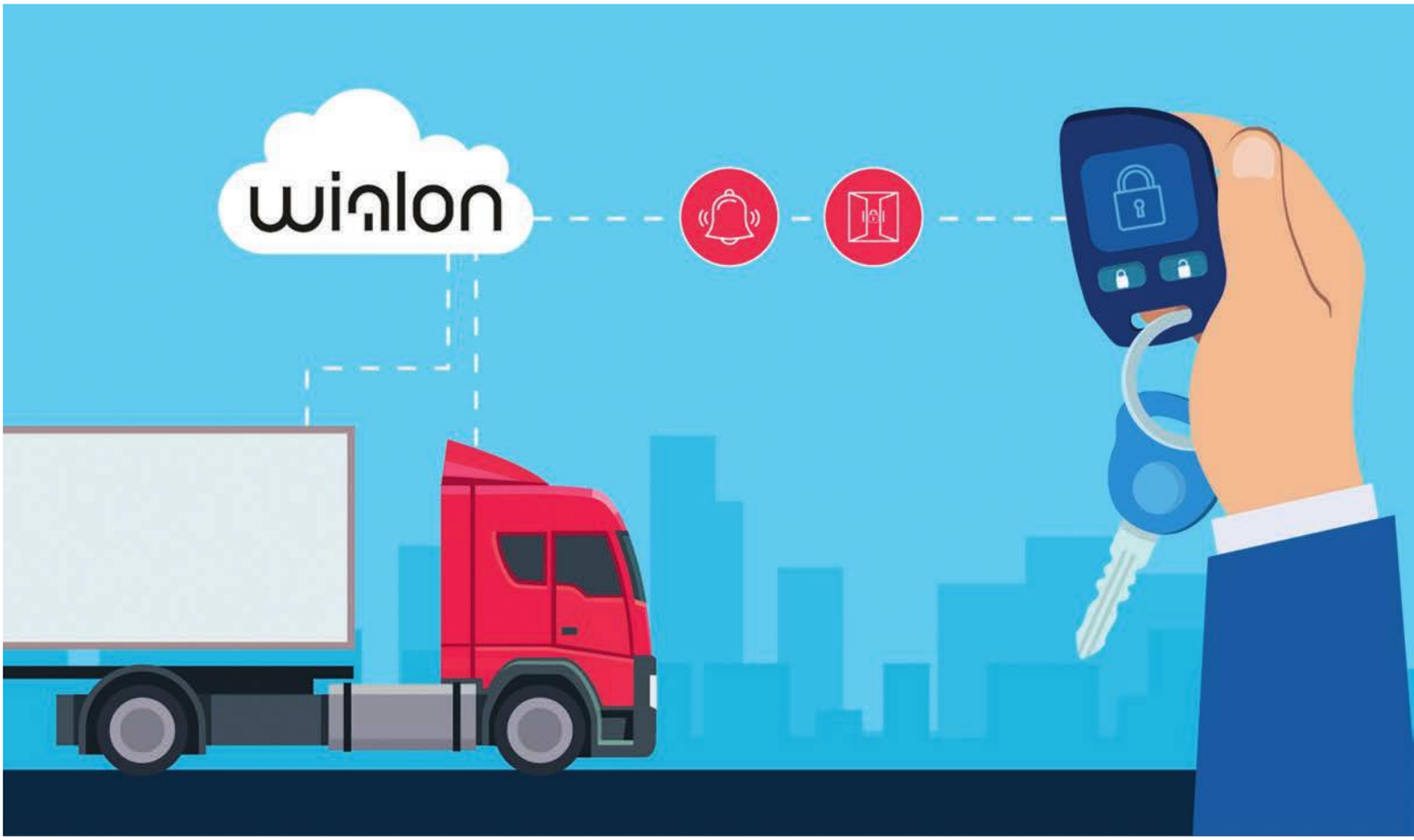
Наша компания ставит датчики в топливный бак. Производитель оборудования заявляет погрешность в 1% — это на ровном столе, в лаборатории, но, на практике, это не так. При заполнении бака топливом может быть погрешность насосоной станции и по другим причинам, например:

- Состав топлива по химическим наполнителям отличается, это вносит свои погрешности.
- Уровеню топлива. Основа измерений. Постоянно меняется, потому как автомобиль не может всегда стоять идеально ровно.
- Температура топлива, также, постоянно меняется, т.к. при охлаждении топливо сжимается, при нагреве расширяется.

Все эти параметры, в совокупности дают погрешность в 5%, но не более. Например, если в баке 100 литров топлива, а по навигации показывает 98 — это принимается как норма. Но, есть один нюанс — каждый раз при этом должны отображаться разные значения в пределах допустимой погрешности. Если же датчик постоянно показывает меньше или больше, то мы, как специалисты, понимаем, что с оборудованием что-то не так. Тогда мы делаем диагностику и далее курируем этот автомобиль.

ИЗМЕРЕНИЕ ТЕМПЕРАТУРЫ

По датчикам температуры мы даем точность 99%. Здесь все наглядно: если датчик «умирает», то он дает большее отклонение.



Становится понятно, что его пора менять. В течение 13 лет мы делали экспертные замеры по пробегу, по топливу, по температуре. Спорные моменты были и точно будут, но каждый раз они решаются контрольными замерами. Мы создаем комиссию, выбирается способ измерения. Все это ради того, чтобы оборудование клиента работало надежно и качественно. Основа нашей репутации точное измерение и доказательство, гарантия этого измерения.

На ППО при раздаче топливозаправщиков, наша погрешность составляет 0,25%. Топливозаправщик — это большие объемы топлива, которые раздаются ежедневно — от 10 до 50 тонн. И, конечно, тут очень важен учет. Точность измерений определяется ценой вопроса. Чем больше готов заплатить клиент, тем выше точность измерений. А зависит это от ценности груза, продукта. Например, у сельхозпроизводителей важны удобрения, они достаточно дорогостоящие. Рассчитывают их по граммам. Для заказчика важно окупить затраты и повысить эффективность. Мы можем управлять только тем, что можем измерить.

Выбирая датчик для учета, нужно учитывать специфику этого датчика. Есть проточные датчики, которые дают результат с погрешностью в 1%, но они быстро изнашиваются — в течение 2–3 лет — и нужно ставить новые. А вот емкостные датчики служат долго. Поэтому найден компромисс, объединяющее решение, которое позволяет нам давать клиентам ту точность, которая им нужна и при этом оставаться очень эффективными. Многие наши клиенты экономят миллионы рублей благодаря тому, что они внедрили навигацию. Они повышают дисциплину в коллективе, имеют дополнительный оборотный капитал и даже учитывают такой фактор, как экологичность.

> **Процесс установки** — важная деталь в приобретении навигационной системы.

На новый, гарантийный автомобиль систему устанавливает наш специалист, или мы вызываем инженера по гарантии на установку к себе, и все происходит при его присутствии. Мы сдаем ему автомобиль, обязательно делаем фотоотчет, на котором зафиксированы все узловые моменты. Когда же установкой занимается дилер — не лучший вариант. Дело в том, что после установки нужно сдавать автомобиль диспетчеру, который будет в программах заводить отчетность и работать с ней. Это очень важный и тонкий момент, который автосалоны реализовать не смогут. Потому что навигация — это вещь комплексная и заниматься отладкой должны квалифицированные специалисты, которые имеют необходимый уровень знаний и подготовки.

76 ойл тюмень

Торгово-установочная компания **«76 Ойл Тюмень»** официальный дилер платформы для GPS/ГЛОНАСС мониторинга «Виалон»

ВИАЛОН КЛУБ

доступный мониторинг транспорта

ул. 30 лет Победы, 129, оф. 304
тел. (3452) 53-13-46
ежедневно 8:00 – 18:30
wialon.club

Продолжаем серию материалов, подготовленную совместно с автошколой «Формула». Сегодня Максим Долматов — заведующий учебной частью автошколы «Формула», разберет к чему приводит невидимая разметка и сложно ли проехать по кольцу, не увидев нарушений по ул. Мельникайте и Широтная.

Мельникайте — Широтная

Стандартная ситуация для данного участка — небольшая транспортная очередь. Рекомендую использовать крайнее правое положение по ул. Мельникайте, не рекомендую уходить на ул. Чаплина правым крайним рядом — пункт 8.5 правил о котором на данном участке мы часто забываем.

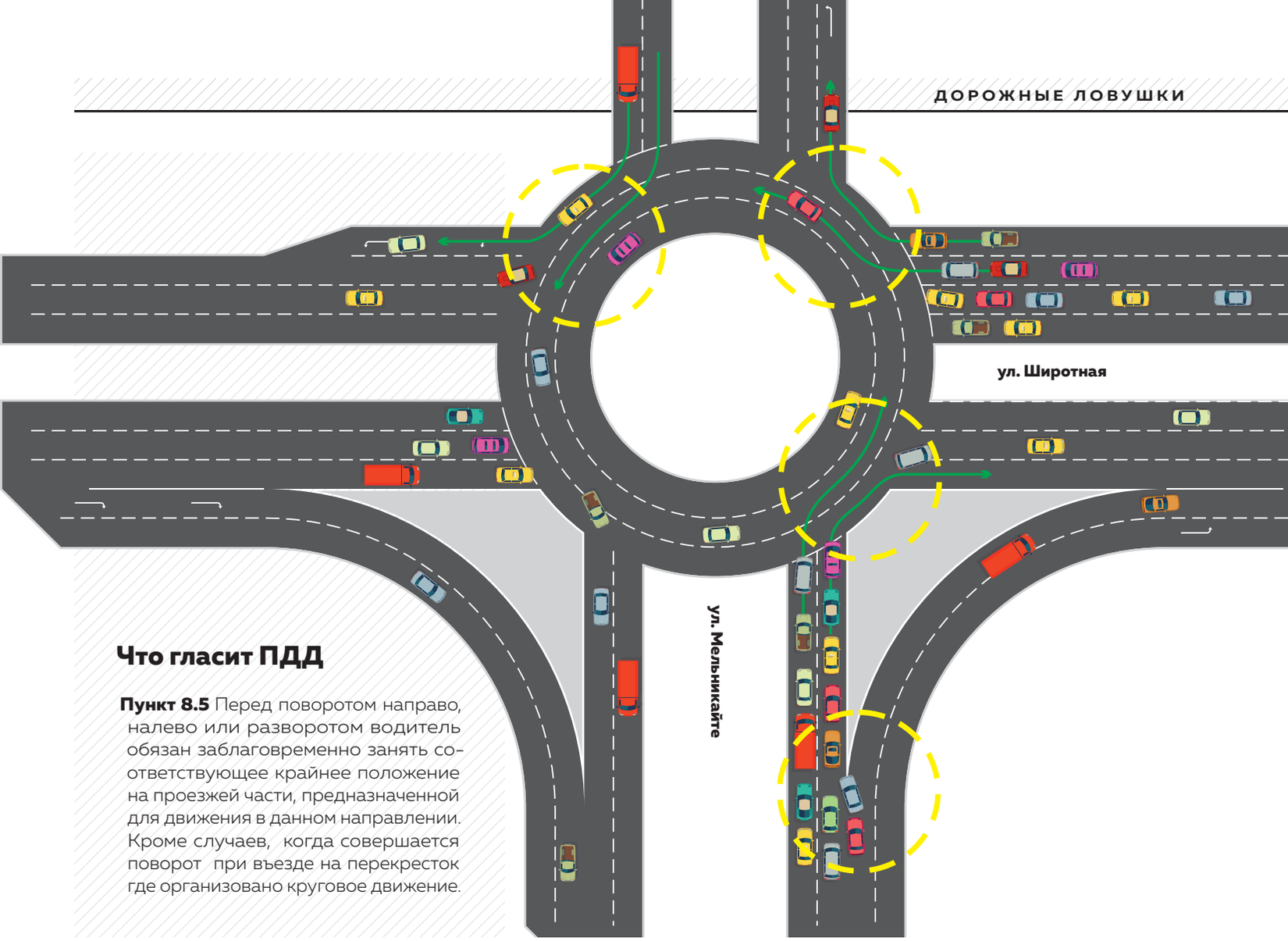
Мы спокойно въезжаем правым рядом. Понимаем что никаких знаков направления движения по полосам нет, значит, будем руководствоваться стандартными правилами выполнения поворота. Данная ситуация определяется пунктом 8.5 правил дорожного движения. Простыми словами въезжать на кольцо будем с любой стороны, но выезжать обязательно из крайнего правого положения. Сплошной линии разметки мы не обнаружили, поэтому спокойно перестраиваемся вправо, контролируя водителей перед выездом на кольцо и уходим на ул. Мельникайте.

Почему нет никаких знаков, которые бы могли помочь водителям с правильным позиционированием?

Со стороны ул. Широтной можем наблюдать знаки 5.15.2, указывающий направление движения по полосам. Поворачивая на ул.Мельникайте всегда уступайте дорогу! Даже яркая сплошная не защищает вас от возможного столкновения! Стремитесь к безопасности! Если же вам необходимо проехать на ул. Чаплина, то заранее займите вторую полосу, а когда будете выезжать, то остерегайтесь автомобиля справа. При въезде на кольцо помните, что слева от вас тоже есть автомобили и держитесь как можно правее, соблюдайте безопасность и уважайте других. Всегда занимайте правильную полосу. Не стоит при въезде на кольцо сразу выполнять перестроение, при котором вы будете уступать дорогу. При движении прямо по ул. Мельникайте не забудьте о том, что после въезда на кольцо вам необходимо уйти в правую полосу, для того, чтобы не нарушать требование п. 8.5 или разметки 1.18 на асфальте. Если есть необходимость повернуть на ул. Широтная, то оцените свои возможности и условия движения. Рекомендуем не занимать левый ряд, выполняйте движение по средней полосе. Перестроение в правую полосу выполняйте прямо на съезде на ул. Мельникайте. Несмотря на то, что правила и ситуации не запрещают этого, затяжное движение правым рядом по кольцу считается не вежливым и опасным.

Подытожим: Пока мы были наблюдателями на этом кольце, мы ни разу не увидели водителей четко соблюдающих правила. Вы должны понимать, что здесь нет возможности уходить с кольца любым другим положением кроме правого. Если кто-то просто будет двигаться правой полосой по кольцу прямо, то любое нарушение п.8.5 и съезд средним или левым рядом приведет к аварийной ситуации.

8-800-550-18-31
https://formula.as
@avtoshkola_formula72
avtoshkola_formula



Что гласит ПДД

Пункт 8.5 Перед поворотом направо, налево или разворотом водитель обязан заблаговременно занять соответствующее крайнее положение на проезжей части, предназначенной для движения в данном направлении. Кроме случаев, когда совершается поворот при въезде на перекресток где организовано круговое движение.

Максим Долматов

заведующий учебной частью автошколы «Формула»

— На мой взгляд, это один из ярких примеров участка, на котором недостаточно информации для водителей. Если добавить на перекресток знаки 5.15.1 или 5.15.2, а также разметку 1.18, мы сможем стрелками указывать водителям разрешенные направления. Тем самым появится возможность снизить количество ошибок к минимуму. К слову, данные знаки и разметка используются на многих других «кольцах» в Тюмени.

Знак 5.15.1

Разметка 1.18

ФОРМУЛА
• СЕТЬ АВТОШКОЛ •

Единый телефон
8-800-550-18-31

пн–пт — 10:00-19:00
сб, вс — выходной

https://formula.as

@avtoshkola_formula72
avtoshkola_formula

ПЕРВЫЙ ЭЛЕКТРОКАР

Новый испанский бренд Cupra представил компактный электрический хэтчбек el-Born с запасом хода в 500 километров.

Испанский бренд Cupra, организованный компанией Seat, представил свой первый серийный электромобиль. Им стал хэтчбек под названием el-Born, одноименный прототип которого был показан в марте прошлого года на Женевском автосалоне. Свое название электрокар получил в честь фешенебельного района в центре Барселоны. Автомобиль построили на модульной архитектуре MEB концерна Volkswagen, которая была специально разработана для будущих полностью электрических машин марок Audi, VW, Skoda и Seat.

Cupra пока не раскрыла основных технических характеристик новинки. На данный момент лишь известно, что в состав силовой установки входит электромотор, передающий тягу на заднюю ось, а также комплект батарей на 77 киловатт-часов.

Хэтчбек способен ускоряться с места до 50 км/ч за 2,9 с, а запаса батарей хватит, чтобы проехать до 500 километров. При помощи специальной быстрой системы подзарядки запас аккумуляторов можно пополнить более чем наполовину всего за полчаса.

Выпуск Cupra el-Born наладят на предприятии в немецком Цвиккау, где его будут производить на одной линии с Volkswagen ID.3. Европейские продажи модели начнутся в 2021 году.

KAMAZ ЦЕНТР

ЗАПЧАСТИ

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА И НАДЕЖНОСТИ

ОТ ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА

6 ПРИЧИН

ПРИОБРЕСТИ ЗАПЧАСТИ КАМАЗ В ТД «РУСОЙЛ»

1. Только оригинальные запасные части
2. Широкий ассортимент в наличии
3. Оптовая и розничная продажа
4. Гарантия от 6 до 12 месяцев
5. Своя транспортная логистика (доставка запчастей за 1-2 дня)
6. Гарантия подлинности (каждая запчасть имеет код ДЗЧ)

ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ – КАМАЗ

ТОРГОВЫЙ ДОМ® РУСОЙЛ

ГЛАВНЫЙ ОФИС
ОТДЕЛ НАПРАВЛЕНИЯ КАМАЗ
625049, Россия, Тюменская область, Тюменский район, ул. Ставропольская, 101
Тел. 8 (3452) 30-11-22

ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ КАМАЗ
625049, Россия, Тюменская область, Тюменский район, ул. Ставропольская, 101
Тел. 8 (3452) 30-41-09

ФИРМЕННЫЙ МАГАЗИН
ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПЧАСТИ КАМАЗ
625014, Россия, Тюменская область, Тюменский район, ул. Чекистов, 28/13
Тел. 8 (3452) 68-71-50

Кроссоверы набирают все большую популярность в России и относятся к классу надежных авто. Это объясняется тем, что автомобиль хорошо ведет себя на ровных городских дорогах, подходит для загородных путешествий, с легкостью преодолевает бездорожье. Несравненное преимущество кроссовера — вместительный салон от пять до семи посадочных мест, оптимальное решение для многодетной семьи.

ГОРОДСКОЙ **SUV**

Небогатая прослойка провинциального населения отдает предпочтение самым недорогим моделям. Такие автомобилисты на первое место ставят технические возможности машины, не обращая внимания на комфорт и престиж.

Страстные любители охоты и рыбалки больше всего ценят в джипах проходимость. Их не устраивают кроссоверы, предпочтение отдается рамной классике. Такие вездеходы не подведут в самых сложных ситуациях.

Есть категория автовладельцев с хорошим достатком, которые приобретают джипы для быстрой езды. Их не сильно волнуют внедорожные качества, во главу угла ставится мощность мотора и динамика разгона.

Российские бизнесмены любят красоваться в самых больших и просторных джипах в мире. Их не интересует расход топлива, высокая скорость или проходимость. На первое место ставятся габаритные размеры, роскошный дизайн, уникальность.

В наш обзор попали лучшие внедорожники, которые можно приобрести в российских автомагазинах. При составлении рейтинга учитывались мнения экспертов и отзывы отечественных потребителей.

• ЛУЧШИЕ **БЮДЖЕТНЫЕ** КРОССОВЕРЫ •

RENAULT **DUSTER**

Французский внедорожник популярен среди российских автомобилистов. Двигатель на 1,6 л вырабатывает энергию в 143 л.с. Дорожный просвет — 210 мм. Салон Дастера легко трансформируется, поэтому в нем можно разместить вещи для продолжительной поездки. Изначальный объем багажника составляет 475 л, а если сложить задние кресла — 1636 л.

Преимущества
доступная цена, большой набор опций, улучшенные возможности для передвижения по бездорожью, выбор между дизелем и бензином.

Недостатки
шумоизоляция, отделка салона бюджетным материалом.

FORD **ECO-SPORT**

Недорогой «американец» является энергичным кроссовером для города. Автолюбитель получает большой дорожный просвет, интеллектуальный полный привод и короткие свесы, что придаст уверенности на дорогах мегаполиса Бюджетный Ford Eco-Sport оборудован: многофункциональным рулем; тканевым салоном; кондиционером; электрическим подъемником стекол; обогревом зеркал; складывающимися задними креслами; розеткой на 12В. Двигатель на 1,6 л развивает энергию в 122 л.с., дорожный просвет — 200 мм.

Преимущества
просторный салон, хорошая комплектация, мощный.

Недостатки
слабые тормоза и отсутствие отключения пробуксовки.

NISSAN **QASHQAI**

Надежный японский автомобиль имеет необычный дизайн, поэтому внешний вид Nissan Qashqai невозможно перепутать с другими. Внедорожник оборудован двухлитровым двигателем. Трансмиссия обеспечивается МКП или АКП с 6 ступенями. Даже самая доступная модель имеет заднюю подвеску с множеством рычагов и передний тормоз. Транспорт может развивать скорость до 191 км/ч.

Преимущества
надежность, высокий клиренс, богатое оснащение, внешний вид, просторный салон.

Недостатки
стоимость обслуживания.

HYUNDAI **TUCSON**

Лучшее творение корейской автомобильной промышленности. Преимущества: комфортный салон; красивый интерьер; качественные отделочные материалы; большой выбор силовых агрегатов. Транспорт может работать, как на бензине, так и на дизеле. Двухлитровый двигатель вырабатывает энергию в 150 л.с. Архитектура Хюндай Тусан похожа на ту, которая в основе Киа Спортедж. Автомобилистам нравится, что у данного Hyundai Tucson внешность спорткара.

Преимущества
мощный, экономичный (расход топлива — 10,7/100 км).

Недостатки
высокая стоимость дополнительных опций.

• ЛУЧШИЕ КРОССВЕРЫ КЛАССА «ЛЮКС» •

BMW **X3**

У новой модели салон выполнен из качественных материалов, а дополнительные опции представлены только современными технологиями. Автомобиль оснащен системой предаварийной безопасности с обнаружением пешеходов. Доступны версии с полным приводом и задним. Гармонично продумана связь между рулевым колесом и водителем, внедрена информационно-развлекательная среда BMW's iDrive. Полноприводный «немец» получил 6-цилиндровые двигатели: 2,5 л, мощностью 184 л.с., и на 3 л.

Преимущества
стильный дизайн, хорошая проходимость, качественная сборка, комфортный салон.

Недостатки
дорогое техническое обслуживание.

PORSCHE **CAYENNE**

Лучший люксовый кроссовер, который отличается высокой ликвидностью. Дебют внедорожника третьего поколения произошел летом 2018 года. Интерьер новинки практически не изменился. Посредине передней рабочей панели вмонтирована мультимедийная система с сенсорным экраном, кнопок практически нет. Увеличились салон и багажный отсек. Автомобиль оснащен двигателем объемом 4 л, который вырабатывает энергию в 550 л.с., клиренс — 190 мм.

Преимущества
комфортный салон, качество сборки, технологичность, ходовые качества.

Недостатки
высокая стоимость, дорогое обслуживание.

VOLKSWAGEN **TOUAREG**

Новый Volkswagen оснащен многочисленными дополнительными элементами, таким как электромеханическая система компенсации кренов, светодиодные матричные фары IQ. О безопасности и комфорте позаботится Light и цифровая приборная панель Innovision Cockpit. Выбор моторов большой, но самый востребованный на 1,4 л, вырабатывающий энергию в 125 л.с.

Преимущества
хорошая комплектация, уровень безопасности, мощный двигатель.

Недостатки
шумоизолюяция, скрипы в салоне.

AUDI **Q7**

Люксовый SUV с полным приводом, который отличается роскошным внешним видом, богатым салоном, высоким уровнем безопасности. В меру агрессивный перед украшен LED-фарами и восьмиугольной радиаторной решеткой. Багажник объемом 865 л., но если убрать второй ряд кресел, то вместимость увеличится до 2050 л. Шестицилиндровый дизельный 3-литровый двигатель генерирует 249 л.с. Транспорт ускоряется до 100 км/ч за 6,9 с. Максимальная скорость — 225 км/ч.

Преимущества
управляемость, шумоизоляция, большой багажник, экономичность, надежность, подвеска.

Недостатки
дорогое обслуживание.

• САМЫЕ НАДЕЖНЫЕ КРОССОВЕРЫ •

HYUNDAI **SANTA FE**

Автомобиль популярен не только у российских автолюбителей, но и корейских и американских. В начале сборка производилась в Таганроге, но в 2010 году производство прекратилось. Передняя подвеска типа Макферсон, а задняя — с 2 рычагами. Кроссовер предлагается только с полным приводом. Транспортное средство можно приобрести с одним из двигателей: турбированным на 2 л или бензиновым на 2,7 л. Моторы работают вместе с 4-ступенчатым автоматом.

+++ Преимущества
внешний вид, безопасность, динамика, подвеска, вместительность салона.

--- Недостатки
качество сборки, расход топлива, управляемость.

MAZDA **CX-5**

Внедорожник, изготовляемый японцами, опережает всех в дизайне экстерьера. Сиденья обтянуты качественной кожей. Оценят этот внедорожник почитатели комфорта и красоты. На данном автомобиле удобно передвигаться как по асфальтированным трассам, так и дорогам без твердого покрытия. Двухлитровый двигатель вырабатывает энергию в 150 л.с.

+++ Преимущества
экономичность, управление, комфортная езда.

--- Недостатки
тесное внутрисалонное пространство, маленький дорожный просвет.

HONDA **CR-V**

Считается самым надежным кроссовером завтрашнего дня, который развивает скорость до 100 км/ч за 8,8 сек. Максимальная скорость — 194 км/ч. Для РФ создан вариант с турбированным двигателем на 2,4 л, который вырабатывает энергию в 190 л.с. Трансмиссия может осуществляться автоматом, вариатором или механикой.

+++ Преимущества
система безопасности, характеристики мотора, дизайн.

--- Недостатки
мультимедиа.

TOYOTA **RAV4**

У кроссовера брутальная внешность. «Японец» оснащен передним приводом, мотором на 1,8 л, вырабатывающим энергию в 125 л.с., который работает на автомате. Заправляется бензином. В полноприводном варианте установлен двухлитровый двигатель на 152–155 л.с. Данный вариант функционирует и с автоматикой, и с механикой.

+++ Преимущества
надежность, салон, управляемость, проходимость, динамика, экономичность, багажник, дизайн.

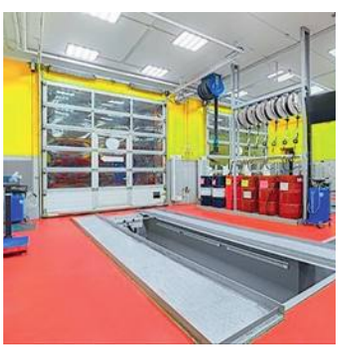
--- Недостатки
качество окраски, шумоизоляция, подвеска.

МАСЛОМАРТУ 5 ЛЕТ

НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА СЕРВИС

Придерживаясь этой идеи мы создаем сервисные центры. Приоритет – это удобство наших покупателей. Каждое место в сервисе продумывается до мелочей от цвета пола до растений в зоне ожидания. Мы усовершенствуем нашу работу из года в год. Следим за тенденциями, и по мере необходимости внедряем их.

ПОДРОБНЕЕ
О МАСЛОМАРТ
В INSTAGRAM



ТОРГОВЫЙ ЗАЛ

Площади торговых залов позволяют вместить более 4000 SKU. Мульти брендовый ассортимент – более 50 брендов от масел до аксессуаров. Дилерство крупнейших производителей

масломарт

Тюмень
ул. Дружбы, 201/1
ул. Федюнинского, 41/3
ул. Матмасовская, 54

Единый телефон
8 800 511-02-92
www.maslomart.com

Дарим подарки!

в честь пятилетия сети «Масломарт»

15 августа и 19 сентября
состоятся грандиозные розыгрыши призов!

Будут разыгрываться:
два смартфона iPhone 11,
30 сертификатов на замену масла
и многие другие призы!

масломart

Розыгрыши будут проходить по адресу
Тюмень, ул. Федюнинского, 41/3

СЕРИЙНЫЙ ВОДОРОДОМОБИЛЬ

В 2014 году Toyota представила серийный автомобиль на топливных элементах — седан Mirai. Если говорить проще — водородомобиль. За пять лет его купили около десяти тысяч человек. И все это время компания активно занималась развитием сети заправок для таких машин, чтобы покупателей у второго поколения Mirai было еще больше.

Концепт седана показали осенью прошлого года на автосалоне в Токио. Дизайн серийной версии в точности повторяет шоу-кар. Уже тогда было известно, что модель сменила платформу на модульную — TNGA-N. Такая же лежит в основе Toyota Crown последней генерации.

Привод у Mirai задний, что обуславливает наличие тоннеля пола и ограничение свободного пространства. В первом поколении было всего 4 места, включая водительское. У нового седана их пять. И тесноту попытались нивелировать в том числе за счет увеличенной на 140 мм колесной базы (2 920 мм). В ширину автомобиль тоже прибавил — 70 мм (1 885 мм).

Увеличение габаритов позволило сделать резервуары под водород (всего их три) больше. Теперь они вмещают суммарно на 1 кг водорода больше. Система топливных элементов была модернизирована, но как — не уточняется. Теперь Toyota Mirai может проезжать на 30% больше, то есть порядка 650 км. Все характеристики будут уточнены позднее — ближе к старту продаж, который запланирован на конец 2020 года.

COROLLA CROSS

Компания Toyota представила новый компактный кроссовер, получивший базу от Corolla и внешность RAV4.

Премьера модели, получившей приставку Cross в названии, состоялась в Таиланде.

Toyota Corolla Cross построена на модульной платформе TNGA-C, которую используют для стандартной Corolla и модели C-HR. Габаритная длина автомобиля составила 4460 мм, ширина — 1825 мм, а высота — 1620 мм, что на 100 мм, 30 мм и 55 мм больше размеров C-HR соответственно. Размер колесной базы не изменится — 2640 миллиметров. Дорожный просвет равен 161 миллиметру. Спереди кроссовер получил подвеску типа MacPherson и торсионную балку сзади.

Во внешности новинки прослеживается большее сходство со «старшей» моделью RAV4, нежели с донорской Corolla. В частности, кроссовер имеет радиаторную решетку характерной формы, черные бамперы и узкие головные фары со светодиодными элементами дневных ходовых огней.

Салон выполнен в стиле Corolla. Автомобиль получил отдельный планшет мультимедиа, цифровую приборную панель и такие же воздуховоды климатической системы. В моторную гамму вошел 1,8-литровый атмосферный агрегат, развивающий 140 л.с. и 175 Н·м крутящего момента и действующий вместе с вариатором. Кроме того, кроссовер будет доступен с гибридной силовой установкой, состоящей из 100-сильного бензинового двигателя, электромотора и батареи. В Таиланде продажи Toyota Corolla Cross начнутся в ближайшие месяцы. Предполагается, что в дальнейшем кроссовер доберется и до других рынков, хотя Toyota пока не делала подобных заявлений.

БАРБЕРШОП

Мужские стрижки от 600 руб.
детские стрижки, стрижки бороды, бритье бороды опасной бритвой, удаление волос воском, укладка, окантовка, косметика.

ул. Широтная, 158
8 904 8888-6-88
vk.com/tyt_strigut
tutstrigut_tmn

ARMADA AUTOSERVICE

Диагностика и ремонт двигателей,
ремонт стартеров и генераторов,
замена ремней ГРМ,
ТО, сварочные работы,
кузовной ремонт

ул. 30 лет Победы, 103
(3452) 495-285
8 922 003-04-30
armada_autoservis@mail.ru

АВТОРЕМОНТ 72

ДВС, КПП, ходовая,
автоэлектрик, компьютерная диагностика, кузовной цех, ремонт автофургонов, проверка и мойка форсунок

Переоборудование автомобилей
с предоставлением документов в ГИБДД

ул. Судостроителей, 19/3
тел: (3452) 61-61-64

АВТОСТЕКОЛЬНЫЙ ЦЕНТР

bitstop

продажа, тонирование, установка, ремонт сколов

ул. Ветеранов труда, 6, 2/2
тел. (3452) 69-47-69, 69-36-11

КОНЦЕПТ
INEOS GRENADIER

GRENADIER

Британская компания Ineos Automotive рассекретила внешность своего внедорожника Grenadier, который должен стать лучшей альтернативой модели Land Rover Defender: старой и новой.

УТИЛИТАРНЫЙ ВЕЗДЕХОД

Сэр **Джеймс Артур Рэтклифф**
глава Ineos Automotive

Шеф-дизайнер Тоби Экьюер заявил, что руководствовался принципом «форма следует за функцией», поэтому отправной точкой стала утилитарность (полезность и практичность). Экстерьер создавался с учетом таких конкурентов, как Toyota Land Cruiser 200 и Hilux, Nissan Patrol и Ford Bronco, различные модели марок Jeep и Land Rover.

«По облику Гренадера легко и безо всякой двусмысленности считывается его роль в реальной жизни. У машины есть все, что вам нужно, и нет ничего, что вам не пригодится. Никакой пыли в глаза, ничего сложного или загадочного,— рассказывает Экьюер.— Мы смогли сохранить верность концепции утилитарного автомобиля, который выдержит испытание временем». Grenadier должен выйти на рынки Европы и США в конце 2021 года.

Внедорожник встанет на конвейер нового предприятия в Уэльсе (рассчитано на производство 25 000 машин в год), однако кузова и шасси будут поступать с португальского завода в Эштарреже, тогда как агрегаты BMW — из Австрии. Стартовая цена, по идее, не превысит 40 000 фунтов (3,5 млн рублей). Ключевыми рынками наряду с Европой и Северной Америкой станут Австралия, Африка и Юго-Восточная Азия. Ineos надеется продавать Grenadier напрямую (без дилеров), «насколько это возможно».

Интерьер пока не готов. По словам авторов, салон совсем не спартанский и не устаревший. Обещаны сенсорные экраны и онлайновые сервисы. «Мы обнародовали дизайн экстерьера на раннем этапе разработки, чего не делает большинство автопроизводителей. Но у нас новый бизнес, мы создаем новый бренд и хотим вовлечь людей в процесс,— объяснил глава Ineos, сэр Джеймс Артур Рэтклифф.— К тому же, показав дизайн, мы можем сосредоточиться на следующем важном этапе. Теперь испытания можно проводить без маскировки, а это дополнительное преимущество». Программа тестов началась зимой в Швеции и насчитывает 1,8 млн км.

Размеры Гренадёра не названы, но известно, что они очень близки к Мерседесу G-класса (длина — 4817 мм, колесная база — 2890 мм). Важными элементами дизайна считаются выступающая «плечевая линия» (в карманах дверей больше места для хранения) и внешние дверные петли (створки проще снять).

Grenadier будет не только пятидверным универсалом, но и пикапом с двухрядной кабиной. Выпуск трехдверки по-прежнему под вопросом. Круглая оптика — светодиодная. Целевая масса машины — около 2400 кг, но прототипы получаются тяжелее на 80 кило.

Неудачная судьба Volga Siber давно известна всем, кто хоть немного знаком с проектом. Сама по себе концепция, появившаяся в неудачное время, была вполне неплоха! Вдобавок сейчас сочетание ставшего непрестижным бренда Волга и имидж провалившейся модели дополнительно влияют на цены на вторичном рынке. Чем Siber технически отличается от исходного Chrysler, стоит ли вообще связываться с «эксклюзивом», и на что обратить внимание при покупке?

ИДЕЯ БЫЛА НЕПЛОХА

Изначальная идея переселения в Россию автомобиля Chrysler Sebring под именем Siber казалась продуманной и комплексной: владельцы ГАЗа не просто наладили цепочку поставок комплектующих, а приобрели сборочное предприятие, практически все комплектующие для которого прибывали из-за границы. Уровень локализации был низким — у нас производились бамперы, светотехника, часть деталей интерьера да уплотнительные резинки, так что фактически Siber — это полноценная локализованная иномарка. С 2006 по 2008 год были закончены подготовительные работы по запуску конвейера, и в 2008-м новая Волга вышла «в люди». А уже в 2010-м исчезла навсегда, так и не создав никакой конкуренции и ажиотажа на кризисном рынке. Учитывая, что общий объем производства оценивается менее чем в 9 тысяч штук, Siber — это еще и в определенной мере эксклюзив. Чем чревата покупка такого эксклюзива в возрасте более 10 лет?

ГОДЫ ВЫПУСКА

2008–2010

Кузов у автомобилей, не бывавших в крупных ДТП, сохраняется весьма неплохо. Как мы помним, локализация была минимальной, так что весь кузовной металл приходил из-за океана, а окраска была приличной. В целом 10 лет — это как раз время проявления возрастных проблем, которые усугубляются изначальными особенностями. Так, пороги иной раз начинали ржаветь по нижней кромке уже через 5-6 лет, и на многих машинах они переварены, а в запущенных случаях здесь можно легко встретить сквозную коррозию. Вдобавок в порогах имеется заводская «шумоизоляция» в виде пены, которая накапливает воду и укоряет гниение порогов и внутренних усилителей. К тому же автомобиль низкий — всего 14 сантиметров клиренса нередко приводят к замятию порогов и последующему ремонту сомнительного качества ввиду дешевизны самой машины. Кромки арок, разумеется, страдают от сколов и пескоструя, так что даже если видимая область подкрашена, стоит заглянуть глубже, за отбортовку и под локер, где все может быть гораздо хуже. Низы дверей на неухоженных машинах уже имеют как минимум точечную коррозию. Вдобавок жесткие уплотнители дверного проема иногда протирают краску на дверях до металла, а уплотнитель на нижней кромке двери, наоборот, оставляет протертую полосу на пороге.

Впереди, как всегда, стоит осмотреть на предмет ржавеющих сколов рамку лобового стекла и капот. Пластик и светотехника у Siber были свои, локализованные, но цены на них иногда были такими, что при аварии некоторые владельцы заказывали бампер и фары от Sebring, благо встает все как родное, а «превратить» Волгу в Крайслер впереди можно только комплексно, так как оптика и бамперы отличаются по форме от оригинальных. Такие «иномарки» легко идентифицируются как битые, но и у целых визуально машин стоит осмотреть как состояние пластика, так и подкапотное пространство, и передний свес. Он тут длинный, а дорожный просвет мы уже знаем, так что в лучшем случае дело ограничится поврежденной защитой и поверхностной коррозией. Пластик вдобавок иногда страдает не только от контакта с землей, но и от монтажа-демонтажа аккумулятора: он тут скрыт в левой арке за бампером, и для манипуляций с ним нужно как минимум снять колесо и локер. Ну а замечание о повреждениях и поверхностной коррозии в полной мере касается днища: осмотр машины на подъемнике обязателен, чтобы оценить не только наличие антикора, но и число имеющихся дефектов, которые не стоит запускать. Стандартная проверка полов в салоне на предмет влажности здесь тоже актуальна — пусть люка в крыше у Волги и не бывало, но помимо уплотнителей влаги в салон традиционно добавляют забитые дренажи спереди и конденсат из климатической системы.

§ В числе недостатков мотора можно назвать негуманный двузначный расход топлива в городских режимах, особенно в сочетании с АКП, а также склонность мотора к потреблению масла на сравнительно небольших пробегах в 150-200 тысяч километров.

Подвески у Siber — независимые спереди и сзади, и нарекания обычно касаются жесткости, недостаточной энергоемкости, просадки при износе (дополнительно уменьшающей и без того невыдающийся клиренс), а также стоимости некоторых деталей и работ по их замене. Однако в целом ничего особенного в подвесках нет: впереди это двухрычажка, а сзади — многорычажная конструкция, обе на пружинах. Конечно, стоимость и происхождение оригинальных запчастей, помноженные на курс валюты, в большинстве случаев делают их покупку весьма накладной, однако ассортимент неоригинала позволяет содержать машину без слез. Конечно, купить детали в соседнем магазине уже не выйдет — практически все нужно заказывать

Тормоза на фоне классических Волг на Siber просто образцовые — дисковая конструкция спереди и сзади, приличная эффективность и нормальный ресурс. Внимание стоит уделить состоянию суппортов и магистралей, здесь вложения могут быть покрупнее, особенно если обслуживанием тормозов пренебрегали.

Рулевое управление у Siber — реечное, с гидроусилителем, и оно тоже довольно редко подкидывает серьезные проблемы. До пробега в 15 тысяч обычно встречаются разве что стуки да скрипы, ну и за состоянием пыльников стоит следить, при необходимости меняя их с закладкой смазки. Впрочем, даже крупный ремонт тоже смягчается наличием неоригинала: вместо фирменной рейки за шестизначную сумму можно купить восстановленную или перебрать свою за сравнительно небольшие деньги.

Изначально Siber предлагался только с автоматической трансмиссией, но позже появилась и версия с МКП с индексом T350 производства New Venture Gear. Ручная коробка оказалась не слишком капризной, но и не бессмертной — поломки встречаются нередко, да и естественный износ синхронизаторов и подшипников никто не отменял.

Старый четырехступенчатый автомат 41TE разработки Chrysler конца 90-х — не образец технологий, но при условии замены масла не реже чем раз в 50 тысяч он может пройти 200-250 тысяч километров. Гидротрансформатор, скорее всего, потребует ремонта вдвое раньше, особенно если пренебрегать частой заменой масла. Однако удачная немолодая конструкция обещает нормальный ресурс и не слишком высокую стоимость ремонта. Кстати, в годы выгодного курса валюты коробки попадались в продаже новыми, и некоторые запасливые владельцы прикупили агрегат «про запас». Шанс найти такой «с консервации» сегодня невелик, а вот машину с целиком замененной АКП — повыше, так что стоит поинтересоваться у владельца не только о периодичности обслуживания, но и об истории ремонта.

Оптимистичные изначальные планы дать покупателям Siber возможность выбора между тремя двигателями не сбылись: ни двухлитровой рядной «четверки», ни 2,7-литрового V6 серийный автомобиль так и не получил. Единственным вариантом остался 2,4-литровый четырехцилиндровый мотор разработки Chrysler с индексом EDZ, который приезжал на российский конвейер из Мексики и уже был знаком владельцам Волги 31105. Чугунный блок, алюминиевая ГБЦ, два распредвала, четыре клапана на цилиндр, ременной ГРМ и гидрокомпенсаторы в приводе клапанов — вполне современная и надежная конструкция позволяла рассчитывать на приличный ресурс. Периодичность обслуживания ГРМ — не менее 100 тысяч километров, а некоторые владельцы даже злоупотребляют «безвтыковостью» мотора и не меняют ремень до самого обрыва, который не приводит к загибу клапанов поршнями. Гидрокомпенсаторы даже в оригинальном исполнении не очень дороги. Не стоит забывать об обслуживании цепного привода балансирных валов, но это тоже мелочи. В числе недостатков мотора можно назвать негуманный двузначный расход топлива в городских режимах, особенно в сочетании с АКП, а также склонность мотора к потреблению масла на сравнительно небольших пробегах в 150-200 тысяч километров. Иногда вопрос решается заменой маслосъемных колпачков и ревизией системы вентиляции картера, но иногда дело доходит и до поршневых колец. Тем не менее мотор вполне неплох и служит по 250 и более тысяч до ремонта, если не экономить на смазке, охлаждении и обслуживании.

§ Кузов у автомобилей, не бывавших в крупных ДТП, сохраняется весьма неплохо.

Ну а теперь, кратко разобравшись с особенностями Siber и поняв, что это фактически тот же Sebring, но с другой оптикой, можно сформировать портрет оптимального экземпляра. Экономить на коробке передач, как мы уже поняли, не стоит: если вы не стремитесь к максимальной экономии топлива и не чураетесь четырехступенчатых АКП, то можно смело смотреть в сторону Волги с двумя педалями. В условиях безальтернативности мотора остается только выбрать комплектацию: топовая Lux в отличие от базовой Comfort имела не только фронтальные подушки безопасности, кондиционер, электростеклоподъемники и другие толковые опции, но и кожаный салон, расширенные электрорегулировки водительского кресла, подогрев передних сидений, омыватели фар и безыскусные псевдодеревянные вставки в интерьере. Выбор между «почти как у взрослых» и «скромно, но со вкусом» остается за вами — главное, что за 250 000 +/- рублей можно найти автомобиль в очень хорошем состоянии и с пробегом около 100 тысяч километров. И если диагностика подтвердит хорошее состояние мотора и коробки, толщиномер — безаварийную историю, то можно недорого и с удовольствием побыть владельцем мелкосерийного и довольно редкого автомобиля. Будет, что рассказать потомкам, в общем.

Владимир Гузик

владелец Volga Siber

— Владею автомобилем уже более 3-х лет. Достался он мне с пробегом в 77 тысяч 2008 г.в. в комплектации Comfort. АКПП. Объем 2,4 л. 143 л/с. Автомобиль находился не в лучшем состоянии: шаровые верхние опоры передней подвески сразу заменил, нижние были тоже в плачевном состоянии, но меняются вместе нижним рычагом, что весьма затратно. Аккумулятор тоже пришлось заменить, но только зимой когда двигатель не запустился. В минус 25 откручивать колесо и локер, что бы его извлечь, то ещё приключение! Есть умельцы которые переносят его в подкапотное пространство, но я не стал так делать, просто купил, поставил и забыл про него.

Цены на запчасти, особенно оригинальные, не гуманные, всё зависит от кошелька владельца. После всех проведенных с ним манипуляции по ремонту, он показал себя надёжным «другом». При должном и своевременном обслуживании, прослужит хозяину много лет. Расход топлива, при объеме 2,4 литра, не такой и большой — 10 л по трассе и 12-15 л. по городу. При нынешней цене за литр бензина, лучше конечно поставить газ, что многие владельцы и сделали.

На трассе машина ведёт себя уверенно и предсказуемо. В дальней дороге не устаешь, спина не «затекает» всё благодаря удобным и эргономичным сидениям. Пассажирам сзади места достаточно.

АВТО сервис НЕПТУН

ЗАПРАВКА КОНДИЦИОНЕРА

+ ДЕЗИНФЕКЦИЯ

ПРИ ЗАПРАВКЕ И ДЕЗИНФЕКЦИИ СИСТЕМЫ КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ – ОЗОНИРОВАНИЕ В ПОДАРОК*

*ТРЕБУЕТСЯ ЗАМЕНА САЛОННОГО ФИЛЬТРА

По кодовому слову [АВТОПРАЙС]

на профессиональном итальянском оборудовании

Тюмень, ул. В. Гольцова, 34, стр. 2. График работы: 9:00–21:00

8-922-009-79-79 **@sto_neptun**

Пришла пора поднять важную тему безопасности на дороге — нужны ли водительские права для управления электросамокатами. Почему тема важная?

Нужны ли права?

Дело в том, что подобного индивидуального электротранспорта в стране с каждым месяцем становится все больше и все чаще можно встретить как на дороге, так и на пешеходных тротуарах достаточно мощные версии индивидуального электротранспорта, водители которых, не понимая всей меры ответственности и нередко явно пренебрегая собственной безопасностью и безопасностью окружающих участников движения, передвигаются по улицам городов на достаточно больших скоростях. В итоге время от времени случаются ДТП.

Госавтоинспекция в связи с ростом популярности подобного транспорта и принимая во внимание, что далеко не все владельцы данного вида электротранспорта разбираются в законодательных тонкостях, разъяснила, в каких случаях для электросамокатов и других индивидуальных ТС (средства индивидуальной мобильности, СИМ[1]) на электрической тяге нужны права.

В каких случаях на электросамокат нужны права?

«Сотрудники ГИБДД отмечают, что в соответствии с действующим законодательством для управления двух- или трехколесным механическим транспортным средством, имеющим электродвигатель мощностью более 0,25кВт и менее 4кВт, необходимо иметь категорию «М»[2], водительское удостоверение, а также находиться в застегнутом мотошлеме»,— сообщает Красноярское отделение ГИБДД на официальном сайте.

И действительно, согласно ПДД, главному документу для всех участников дорожного движения — от водителей автомобилей до пешеходов, по характеристикам электросамокаты подходят

[1] Термин еще не введен в ПДД. Напомним, что ранее Министерство транспорта предложило ввести в ПДД новый термин — «средство индивидуальной мобильности». К ним будут относиться электросамокаты, моноколеса, сегвеи, гироскутеры, другие аналогичные ТС на элеткроятге, а также роликовые коньки, самокаты, скейтборды).

[2] Права категории М позволяют управлять мопедами и легкими квадрициклами.

под определение «мопед», а на право управления мопедами права нужны в обязательном порядке. Выдержка из Правил:

> «Мопед» — двух- или трехколесное механическое транспортное средство, максимальная конструктивная скорость которого не превышает 50 км/ч, имеющее двигатель внутреннего сгорания с рабочим объемом, не превышающим 50 куб. см, или электродвигатель номинальной максимальной мощностью в режиме длительной нагрузки более 0,25 кВт и менее 4 кВт. К мопедам приравниваются квадрициклы, имеющие аналогичные технические характеристики.

При этом, согласно Правилам дорожного движения, менее мощные варианты средств индивидуальной мобильности не будут требовать наличия прав соответствующей категории. Но для этого они должны обладать следующими характеристиками:

> Электродвигатель номинальной максимальной мощностью в режиме длительной нагрузки, не превышающей 0,25 кВт, автоматически отключающийся на скорости более 25 км/ч.

Таким образом, любой владелец самоката, мощность которого не превышает 0.25 кВт или 250 Ватт, согласно Правилам, является пешеходом и прав для управления такими средствами передвижения не требуется.

Какой штраф предусмотрен за отсутствие права управления самокатом?

Полицейские напоминают, что за отсутствие права управления водителю грозит штраф в размере от 5 000 до 15 000 рублей.

> КоАП РФ Статья 12.7 Управление транспортным средством водителем, не имеющим права управления транспортным средством
> *1. Управление транспортным средством водителем, не имеющим права управления транспортным средством (за исключением учебной езды),— влечет наложение административного штрафа в размере от пяти тысяч до пятнадцати тысяч рублей.*

Нужен ли шлем при передвижении на средстве индивидуальной мобильности?

Да, нужен в обязательном порядке, если речь идет о мощных электросамокатах с двигателями мощнее 0,25кВт, и желательно надевать велосипедный шлем для движения на транспорте, для которого не требуется наличие права управления.

Есть ли штраф за езду без шлема на мощных электросамокатах?

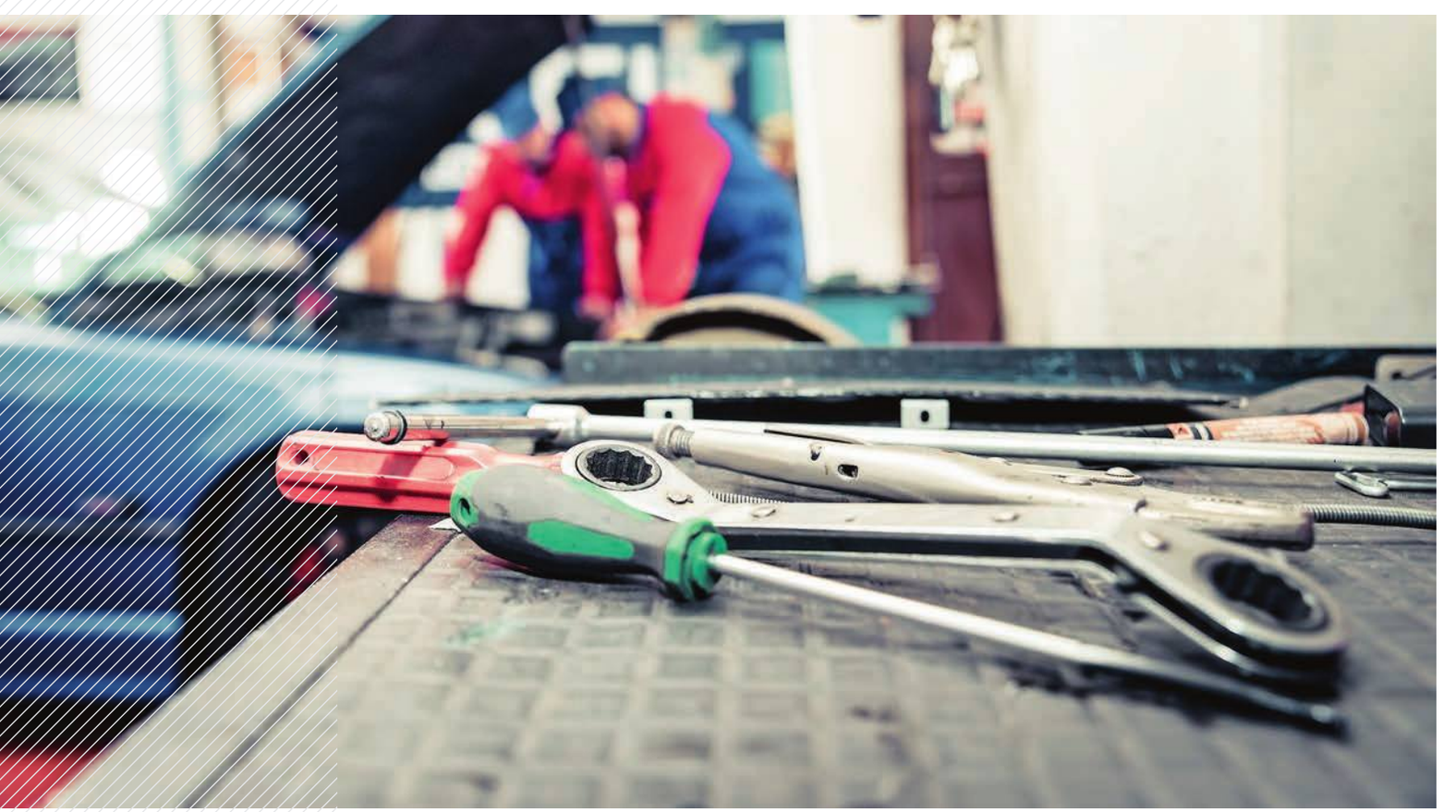
Как уже было сказано выше, мотошлем обязателен для самокатов мощностью более 0,25кВт. И поскольку он приравнивается к мопедам, то и шлем для него необходим в обязательном порядке, а значит, есть и штраф за отсутствие шлема. За отсутствие или нарушение правил использования мотошлема — штраф 1000 рублей (КоАП РФ Статья 12.6. Нарушение правил применения ремней безопасности или мотошлемов).

От себя добавим, что мотошлем — это минимум из защитных средств. Также понадобятся перчатки, защита на локти и колени с голенью. Этого в Правилах нет, штрафовать не будут за их отсутствие, но ведь средства защиты используются не для галочки, а в первую очередь для себя — это меры дополнительной безопасности.

Также нужно помнить, что такой мощный транспорт нельзя доверять детям — эта поездка ребенка на электросамокате может закончиться трагедией. Помимо этого, в ГИБДД Красноярска напомнили, что постановка такого электротранспорта на регистрационный учет не предусмотрена.

Почему российские автомобилисты чаще проходят регулярный технический осмотр и как часто им пришлось бы ездить в сервис в других странах.

Регулярный технический



Россия считается страной с тяжелыми условиями эксплуатации автомобиля, поэтому производители устанавливают у нас довольно строгие сроки регламентных работ, и в первую очередь это касается регулярной замены масла и фильтров. Более того, для отдельных двигателей и модификаций сроки могут быть еще более жесткими. Например, замену масла в дизельном моторе или в «заряженном» турбодвигателе требуют делать раз в 10 000 километров.

Стандартный интервал — от 10 000 до 15 000 км

Стандартным почти для всех марок в России является интервал 15 000 километров. Раз в 10 000 км на сервис придется заезжать владельцам UAZ и Toyota, а также дизельных Mercedes-Benz (у бензиновых — стандартные интервалы). Дилеры Peugeot и Citroen заявляют межсервисный пробег 20 000 км, но при этом требуют делать промежуточную замену масла каждые 10 000 километров.

В европейских странах интервалы обслуживания для тех же моделей заметно больше. Например, обслуживать Volkswagen Tiguan можно раз в два года или 30 000 км, а Nissan Qashqai — раз в 20 000 километров. С другой стороны, в США интервалы похожи на российские, а иногда даже меньше наших. Так, на седане Kia Forte, известном у нас под именем Cerato, придется заезжать к дилеру каждые 7500 миль, то есть раз в 12 000 км, хотя европейская версия имеет интервал обслуживания 30 000 километров.

«Есть несколько факторов старения моторного масла: моточасы, время и перепады температуры»,— объясняет старший тренер по продукту компании Mitsubishi Motors в России Максим Адамович. Кроме того, говорит эксперт, масло загрязняется при использовании некачественного топлива. «Если сложить все эти факторы в кучу, то оптимальным для России с ее морозами и качеством топлива получается как раз интервал смены раз в 15 000 километров»,— утверждает Адамович.

В России, добавляет Адамович, основной парк сосредоточен в крупных городах, где автомобили ездят на короткие расстояния и много стоят в пробках, поэтому моточасы вырабатываются активнее. «В Европе из-за ограничений скорости и общей дисциплины на дорогах режим езды для автомобилей мягче, там нет больших перепадов температур, а топливо качественное, поэтому там можно увеличивать интервалы»,— добавляет специалист.

Интервалы считает борткомпьютер

Сложнее всего определить регламент ТО для автомобилей BMW, которые самостоятельно вычисляют сроки замены масла в зависимости от условий эксплуатации и стиля езды. Некоторые владельцы BMW жалуются, что автомобиль требует сервиса всего через 6000–7000 км пробега вместо предполагаемых 15 000 километров. При этом в Европе, где на машинах BMW действует та же система, водители иногда умудряются проехать до 30 000 км без замены масла.

В ответ на запрос в офис дистрибьютора владельцы BMW получают такие ответы: «При износе определенных агрегатов и расходе определенных материалов электронная система автомобиля сама подает информацию о необходимости прохождения ТО (только по тем агрегатам и материалам, которые изношены или израсходованы). Датчики и специальные алгоритмы учитывают самые разные условия эксплуатации автомобиля. Стандартов интервала прохождения ТО не существует, необходимость проведения работ и замены агрегатов определяется индивидуально на основании показаний датчиков».

Компания Jeep заявляет в России для своих внедорожников сравнительно небольшие интервалы обслуживания (12 000 км), но автомобиль также может потребовать замены масла раньше. «Условия работы, такие как частые короткие поездки, буксировка прицепа, очень высокая или низкая температура окружающей среды и использование топлива E85, будут влиять на отображение

ИНТЕРВАЛЫ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ РАЗНЫХ МОДЕЛЕЙ (ЛЕТ/ КМ) *

	Россия	Европа	США
Kia Cerato	1/ 15 000	2/ 30 000	12 000
Toyota Camry	10 000	15 000	16 000
BMW 5	1/ 15 000	2/ 30 000	16 000
Nissan Qashqai	1/ 15 000	2/ 20 000	8000
Mazda CX-5	1/ 15 000	2/ 20 000	1/ 12 000
Volkswagen Tiguan	1/ 15 000	2/ 30 000	16 000
Mitsubishi Outlander	1/ 15 000	2/ 20 000	0,5/ 12 000
Jeep Grand Cherokee	1/ 12 000	2/ 20 000	1/ 16 000
Mercedes-Benz GLE	15 000	2/ 25 000	16 000

* — У некоторых марок интервалы могут определяться бортовым компьютером, поэтому указаны максимально возможные при хороших условиях эксплуатации. В США интервалы указываются в милях (5000, 7500, 10 000 миль и т.д.), но для сравнения пересчитаны в километры. Кроме того, американцы обычно регламентируют только пробег, не учитывая срок эксплуатации.

У них другой подход к технике — они меняют чаще, но используют дешевое минеральное масло. Обычно интервал составляет 3000-5000 миль, а провести замену можно на любой заправке.

сообщения «Требуется замена масла». В тяжелых условиях эксплуатации сообщение о замене масла может загореться уже через 3500 миль (5600 км) с момента последнего сброса»,— говорится в официальном бюллетене марки.

В других странах производители тоже все активнее внедряют нефиксированные интервалы. Если в России Volkswagen применяет единый регламент технического обслуживания с межсервисным интервалом 1 год или 15 000 км пробега, то в Германии фиксированные интервалы установлены только для отдельных моделей, а большая часть парка обслуживается по требованию борткомпьютера. В некоторых странах клиент при покупке машины вправе заранее выбрать фиксированные или динамические интервалы в зависимости от того, что лично для него будет выгоднее.

Помимо стандартных условий, прописанных в сервисной книжке, производители описывают тяжелые условия эксплуатации, при которых интервалы ТО нужно уменьшить в два раза. К таким относятся езда в горной местности или по бездорожью, перевозка прицепа, эксплуатация в пыльных местах. Однако обязать сокращать интервалы производитель не может, напоминает Адамович: «Четкого критерия тяжелых условий нет, поэтому это имеет силу рекомендации. Мы рекомендуем сокращать интервалы в два раза».

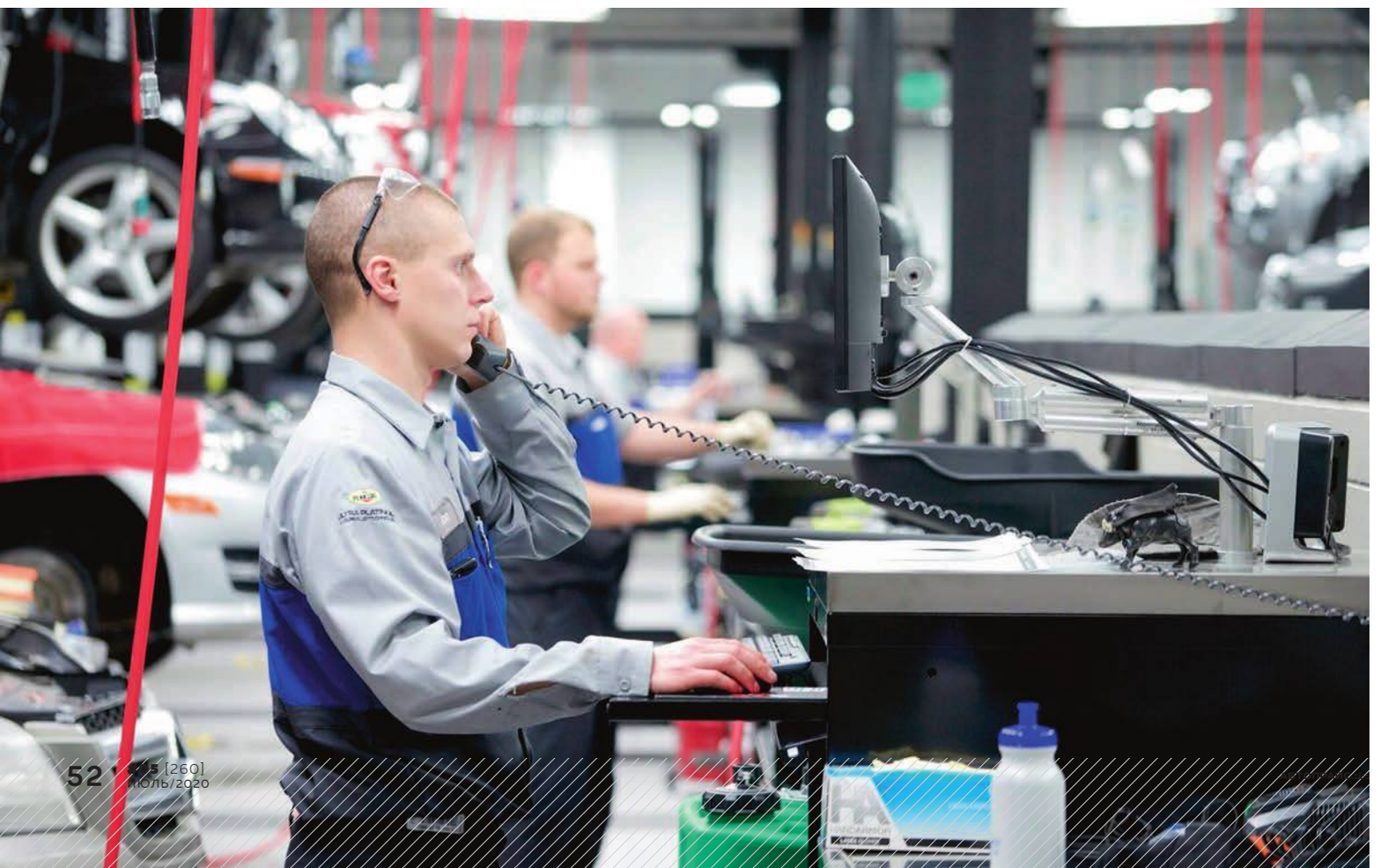
В России не самые жесткие требования

Автовладельцы считают российские интервалы заниженными и ссылаются на исследования компаний — производителей смазочных материалов. Так, компания Mobil проводила в Москве двухлетний ресурсный тест на автомобилях такси Skoda Octavia и Mercedes E200 и выяснила, что на качественном масле интервалы даже при такой эксплуатации можно безболезненно довести до 20 000 километров. Аналогичные испытания компании Castrol показали, что масло способно сохранять свои свойства в российских условиях до пробега 23 000 километров.

С другой стороны, хорошо известен пример компании Ford, которая в 2011 году снизила пробег между обслуживанием с 20 000 до 15 000 км, но одновременно увеличила гарантию с двух до трех лет. Тогда специалисты компании объясняли, что при увеличенном интервале двигатели после 100 000 км пробега начинали расходовать масло и накапливать отложения.

А вот в США короткие интервалы замены масла никого не смущают. «В США тоже существуют регламенты обслуживания, но там у многих автомобилей есть встроенный счетчик моточасов. Например, у меня был Chevrolet Tahoe, который требовал замены масла через 250 моточасов, что в Москве набегало всего за 3000-4000 километров пробега»,— рассказывает Адамович.

Кроме того, добавляет эксперт, в Штатах вообще исторически сложилась традиция менять масло без малейшего повода: «У них другой подход к технике — они меняют чаще, но используют дешевое минеральное масло. Обычно интервал составляет 3000-5000 миль, а провести замену можно на любой заправке». Аналогичные традиции существуют и в Японии, где даже производители рекомендуют менять масло через 5000-7000 миль. Дорогие синтетические масла там, как правило, не используют.



Станкостроителей, 1/1
(у парковки ТРЦ «Калинка»
и ресторана «Счастье»)
Звоните
928-922

Республики, 252/19
(на территории
фитнесс-центра «5 элемент»)
Звоните
905-180

Автомойка | ХИМЧИСТКА ПОЛИРОВКА

Сэкономим Ваше время!
Пока Вы работаете, отдыхаете
или занимаетесь спортом –
мы помоем
Ваш автомобиль
от 200 руб.

Самостоятельно
загоним, выгоним
и вы забираете
чистую машину!

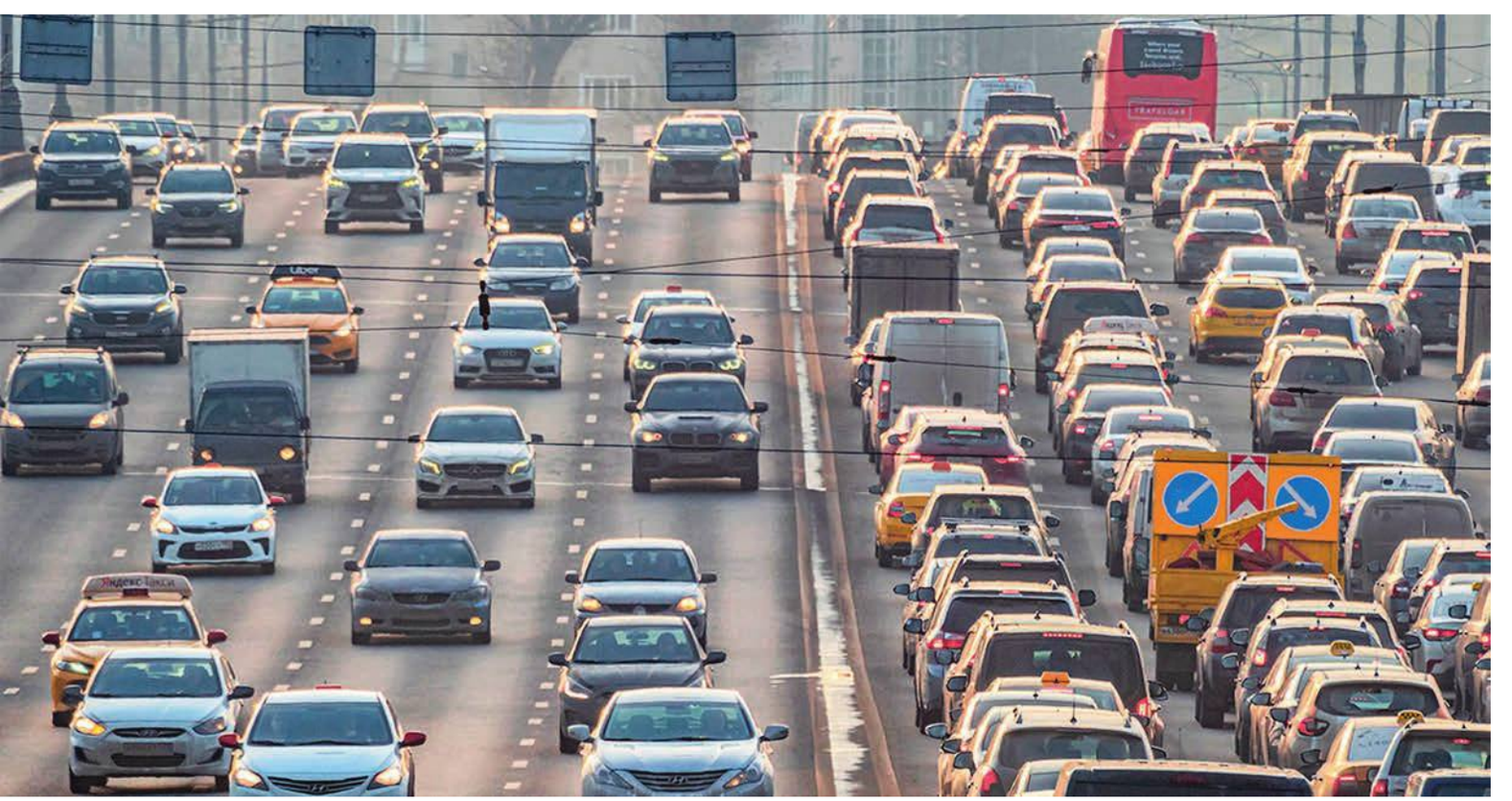
AUTO NORD
тел.: (3452) 47-34-33
(3452) 48-97-67
ЧАСЫ РАБОТЫ:
с 8:00 до 21:00
Автозапчасти и расходники в наличии и под заказ
Автоодеяло | Котлы подогрева | ГБО | Автомасла |
Аккумуляторы | Автозвук | Аксессуары | Автохимия |
E-mail: autonord1@rambler.ru
vk.com/autonord72
Адрес: г.Тюмень, ул. Ветеранов Труда,10
autonord72

ABARIS
СЕРВИС И ЗАПЧАСТИ
НА КОРЕЙСКИЕ
И ЯПОНСКИЕ
АВТОМОБИЛИ
HYUNDAI DAEWOO KIA KIA MOTORS SSANGYONG CHEVROLET
MITSUBISHI mazda TOYOTA NISSAN
ТЕЛЕФОН МНОГОКАНАЛЬНЫЙ
ТЮМЕНЬ
ул. Молодежная, 74/3
ул. Товарное шоссе, 14/1
ул. Домостроителей, 19
ул. 30 лет Победы, 125/8
3452
500
580

КИТАЙСКАЯ КОМПАНИЯ
ООО ФУЯО-АВТОСТЕКЛО
ТЮМЕНЬ
fuyaogroup.com
АВТОСТЕКЛА
на иномарки от производителя
ПРОДАЖА УСТАНОВКА ГАРАНТИЯ
китайскими специалистами
Тюмень, ул. Магнитогорская, 11/2
тел.: (3452) 74-88-51, 305-123

В правительство поступило новое предложение о мерах поддержки автомобилистов из-за карантина по коронавирусу. Депутат Василий Власов предложил Министерству транспорта рассмотреть возможность снижения транспортного налога за 2020 год на 25% для регионов, в которых был объявлен режим повышенной готовности.

Давайте людям вернем деньги



По мнению депутата, такая мера будет справедливой и может быть расценена как экономическая поддержка населения. Многие граждане из-за пандемии потеряли доход, но сейчас вынуждены платить транспортный налог за машину, на которой не ездили из-за объявленных правительством ограничений. Мы связались с депутатом Власовым и его коллегами и узнали, насколько высока вероятность снижения транспортного налога и может ли такая мера стать началом процедуры полной отмены налоговых обязательств для автомобилистов.

Налог быстро не отменят, а скидку могут дать

В беседе Василий Власов отметил, что его предложение о скидке — оперативная мера поддержки населения в период пандемии, но по большому счету он, как и многие другие законодатели, выступает за полную отмену транспортного налога.

«Я настаиваю на том, чтобы транспортный налог отменить, включить его в стоимость топлива, как это сделано во многих странах мира. И с трибуны Госдумы я об этом говорил еще три года назад, и мои коллеги предлагают это уже много-много

лет. Но что касается моего предложения сейчас, то мы понимаем, что вот прямо сейчас правительство не отменит транспортный налог. Но, исходя из того, что люди вынуждены платить транспортный налог, а никаких мер по отмене правительство не делает, учитывая, что автомобили стояли и не использовались из-за пандемии, почему люди должны платить? Если правительство примет мое предложение, то можно будет сделать людям скидку в этом году за эти три месяца простоя», — объяснил депутат.

Некоторые коллеги депутата выразили сомнение в его предложении, на что Власов дал вполне конкретное разъяснение. «Я слышал комментарии депутата Вячеслава Лысакова по поводу «почему именно 25%, а не 17 или не 40», так вот в моем письме все рассчитано. Три месяца автомобили не эксплуатировались. Наше предложение — это сегодняшняя ситуативная мера, потому что люди на автомобилях не ездили. Из-за того, что ваше правительство установило ограничительные карантинные меры. Так давайте людям эти деньги вернем», — пояснил представитель Госдумы.

Скидка — шаг к отмене

Депутат Василий Власов уверил, что его инициатива нашла большую поддержку у пользователей в социальных сетях и что это не голословное предложение. В своем письме правительству законодатель конкретно указал, где можно взять деньги, где в этом вопросе выпадающий доход и почему это решение нужно принять.

«Это справедливо. Учитывая ситуацию, у нас сейчас принимается много мер поддержки. Были выплаты детям, пенсионерам. А про автомобилистов все забыли, а ведь мы транспортная страна, самая большая в мире. Очень много автомобилей задействованы в работе. Посчитайте, сколько было потеряно доходов — например, человек ездил на машине и настраивал кондиционеры, возил телевизоры или занимался какой-то другой доставкой. Из-за пандемии они мало того что зарплату не получали, а теперь еще должны налог платить за автомобили, которые три месяца стояли. На сегодняшний момент никаких мер поддержки для автолюбителей я не увидел», — посчитал Власов.

По его словам, инициатива по скидке как раз может стать переходом к полной отмене транспортного налога, к началу этого процесса. «Сперва мы сделаем скидку 25%, потом 50%, а потом уже его вовсе отменим. И сделаем так, как это работает во многих странах мира: часть транспортного налога включена в стоимость топлива. Много ездишь — много платишь, мало ездишь — мало платишь. Почему пенсионер, который выезжает четыре раза в год, должен платить такой же транспортный налог на свою машину, как и человек, который ездит каждый день», — посчитал инициатор скидки.

Слово за правительством

Депутат Василий Власов представляет в Госдуме партию ЛДПР, и, по его словам, оппозиционные предложения правительство поддерживает редко. Но в данном случае слуга народа надеется на одобрение кабмина и положительную оценку инициативы. «Я понимаю, что на оппозиционные предложения чаще приходят отрицательные отзывы от правительства. Но в этом случае шансы на поддержку есть, потому что это интересная и важная инициатива. Мы надеемся на положительное решение. Это было бы правильно — вернуть людям эти 25%», — резюмировал Власов.

Ярослав Нилов
депутат Государственной Думы (ЛДПР)

Коллега Власова по партии Ярослав Нилов также уверен, что нет смысла в выделении финансового обременения за транспорт в отдельный налог, эта часть денег должна быть учтена в стоимости топлива. «Позиция ЛДПР вообще отменить транспортный налог, мы за это бьемся уже много лет. Но пока мы видим только повышение акцизов и не видим отмены налога», — пояснил Нилов.

Автор множества инициатив по автомобильной тематике депутат от «Единой России» Вячеслав Лысаков также активно агитирует за отмену транспортного налога и учет этих сборов при оплате топлива. Лысаков высказал скепсис к предложению коллеги о скидке и уверенность в том, что правительство эту меру не поддержит.

Вячеслав Лысаков
депутат Государственной Думы (Единая Россия)

«Это не будет поддержано. В этом нет никакой логики. Почему именно 25%, а не 20 и не 30? Можно было бы выбрать какие-то категории населения. Придумать можно все что угодно, множество популистских мер. Если это просто предложение, то никто даже не отреагирует, если внесен такой законопроект — никто его не примет. ЛДПР много чего предлагает, но это все на словах, а мы разрабатываем реальные законы с обоснованием. Также было с отменой рукописной доверенности. Когда они это предложили, мы работали над этим уже год, сперва надо было убрать это из ПДД. Они этого не учитывали, поэтому их предложение отклонили. А мы это сделали, это была большая техническая работа. У них задача пошуметь, а работать они не хотят. Эта тема крайне важная, и надо двигаться не к скидкам на транспортный налог, а к его полной отмене», — объяснил Лысаков.

Василий Власов
депутат Государственной Думы

§ «Сперва мы сделаем скидку 25%, потом 50%, а потом уже его вовсе отменим. И сделаем так, как это работает во многих странах мира: часть транспортного налога включена в стоимость топлива.

Налог оставили, акцизы подняли

Практика взимания транспортного налога из денег, вырученных за топливо, работает более чем в 120 развитых странах мира. Логика заключается в следующем: кто больше ездит, тот и больше платит, а если машина мощнее, то она потребляет и больше топлива. Вячеслав Лысаков уверяет, что автоматическое взимание транспортного налога с покупки топлива избавило бы страну от многих издержек.

«Никакой налоговой службы, никаких почтовых отправлений, никаких переписок и обжалований в суде. Где заправляешься, туда налог и отчисляется. Это социальная справедливость и идеальный вариант. А у нас пенсионер летом на дачу два раза съездил, а платит за весь год. Я предлагал эту схему Владимиру Путину в ОНФ еще в 2011 году. Еще тогда правительство обещало отменить транспортный налог, повышая акциз на три рубля. А сделали по-русски: и налог оставили, и акцизы подняли», — поведал Лысаков.

Эксперты общественной организации депутата посчитали, что для замещения выпадающей доходной части необходимо повысить стоимость топлива на 0,85–1 рубль. В 2011 году акцизы на бензин повысили на три рубля, туда уже вошла и выпадающая часть бюджета. «Но Путин тогда мне ответил, что ему сказали, что стоимость топлива придется увеличить значительно больше. Это позиция Минфина. Но на самом деле это не так. Это ведомство всегда смотрит, что можно выжать сейчас, они не заинтересованы в снижении доходной части. Минфин также был против предложенной мною в 2012 году скидки в 50% на оплату штрафов, которая сейчас уже вовсю работает. Они были категорически против», — вспомнил депутат.

Минфин всегда против

Министерство финансов, по словам Лысакова, часто вмешивается в разные сферы жизни, но не всегда это дальновидно как с политической точки зрения, так и со стороны здравого смысла. «Этот налог надо не уменьшать, а отменять. Но Минфин всегда против. Если можно и акцизы повышать, и стоимость топлива повышать, и еще транспортный налог взимать, зачем же они будут отказываться от этого. У нас дизель уже стоит как АИ-95. И что бы ни происходило на рынке, с нефтью, у нас срабатывает чисто российский феномен. Цены на топливо только растут. А автомобилисты как дойные коровы — и за топливо будут платить, и налог будут платить», — посчитал Вячеслав Лысаков.

Включение этого налога в стоимость топлива, по мнению сторонников этой идеи, избавило бы от многих проблем. «Это стимулировало бы и гибриды, и электромобили. Это решение положительно бы повлияло и на другие сферы нашей жизни. И автомобилисты бы знали, что платят больше на 1–2 руб. за топливо, но там учтен транспортный налог. Минфин у нас, как Кощей, сидит над златом, хотя зачастую тратит больше на то, чтобы эти копейки получить. Тут должно быть политическое решение», — резюмировал депутат.

СТИЛЬНАЯ ЗАЩИТА ВАШИХ ГЛАЗ

Скидка 20% на все очки по кодовому слову «Удача-дача»

Fashion Оптика
2-я Луговая, 30 // 607-555

Русь Оптика
Ершова, 13 // 48-84-00
Таллинская, 2Б // 44-08-84
Депутатская, 129 // 26-80-40
Широтная, 100/5 // 62-91-44
Олимпийская, 6А // 33-03-32
Котовского, 18 // 20-35-54

пр. Заречный, 43 // 44-14-02
Республики, 181 // 35-91-39
Ватутина, 12/1 // 79-61-21
Республики, 86 // 62-18-10
Тульская, 7 // 35-83-08
Дружбы, 73/4 // 21-43-15
Червишевский тр-т, 72 // 24-92-61

Центр Оптика
Мельникайте, 84 // 20-15-19

Пополнение коллекций каждую неделю!

Русь Оптика

Fashion Оптика

Центр Оптика — Взгляни на мир ярче!

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА!

АВТОПРАЙС.РФ

Лучшая автошкола
Тюменской области 2018
По результатам конкурса Департамента образования и науки Тюменской области.
В номинации «Лучшая узкопрофильная школа».
ОБУЧАЕМ КАТЕГОРИЯМ
A · B · C · D
70
учебных автомобилей
17
филиалов в городе
2
учебных автодрома
ФОРМУЛА
СЕТЬ АВТОШКОЛ
8-800-550-18-31
https://formula.as
@avtoshkola_formula72
avtoshkola_formula